



美洲新聞



2026 年 6 月扣件經銷商指數上升

經季節性調整後的扣件經銷商指數於 2026 年 6 月大幅升至 60，創下 2021 年年中以來的最高紀錄，並連續第 14 個月處於代表景氣擴張的區間。FDI 顯示，扣件銷售動能加快，客戶庫存水準也有所改善。銷售指數由 5 月的 72.4 加速升至 79.8，其中 63% 的受訪者表示，**實際銷售表現高於季節性預期**，高於上月的 59%，也明顯高於過去一年約 51% 的平均水準；另有 33% 的受訪者表示銷售符合預期，高於 5 月的 28%；僅 4% 表示銷售低於預期，較上月的 13% 大幅下降。

客戶庫存水準再次對指數形成拖累，連續第 6 個月低於 50，本月為 45.8。不過，相較 5 月的 40.6 已有明顯改善。表示客戶庫存「低於季節性正常水準」的受訪者比例由 25% 降至 21%；認為庫存「過高」的比例則由 6% 升至 12%，顯示部分客戶開始進行補庫存。與此同時，絕大多數受訪者（67%）仍認為客戶庫存處於正常水準。就業指數由 62.5 小幅降至 60.4。認為就業水準「高於季節性正常水準」的受訪者比例維持在 29%（5 月為 28%）；認為「符合正常水準」的比例則由 69% 降至 63%，另有 8% 表示就業水準偏低，高於上月的 3%。供應商交貨指數亦由 57.8 小幅降至 56.3。約 21% 的受訪者表示，供應商交貨／交貨速度較慢，低於上月的 25%；另有 71% 的多數受訪者表示，供應商交貨情況與之前大致相同。

在價格方面，38% 的受訪者表示 6 月價格較前一個月上漲，低於 5 月的 56% 及 4 月的 48%；其餘 62% 則表示月比價格維持穩定。值得注意的是，連續第 5 個月沒有任何受訪者表示價格較前月下降。換言之，**扣件價格已連續 5 個月呈現「上漲或持平」的走勢。不過，若以年比來看，價格漲勢進一步加快。**6 月有 92% 的受訪者表示價格較去年同期上升，另有 8% 表示持平；相較之下，5 月的比例分別為 84% 與 16%。

前瞻指標則由 5 月的 58.9 降至 6 月的 56.7，顯示市場對未來的看法略趨審慎。其月比小幅下降，主要受到客戶庫存回補的影響（45.8，相較 5 月的 40.6），以及就業

狀況略為放緩；不過，未來 6 個月的展望轉強，部分抵消了上述影響。

對未來的預期則出現小幅改善。54% 的受訪者目前預期，未來 6 個月的活動水準將高於目前，略高於上月的 53%；僅 8% 預期未來活動水準下降，明顯低於上月的 13%；另有 38% 預期維持相近水準，高於上月的 34%。受訪者的評論顯示，截至第二季末，**市場需求整體仍維持健康，主要受到新業務取得以及資料中心相關活動持續成長的支撐。然而，成本壓力升高，以及市場對未來需求能见度的疑慮，也開始受到更多關注。**

Fastenal 持續實現扣件銷售成長

FASTENAL

Fastenal 公布，2026 年第二季直接相關的扣件／五金產品銷售額年增 16.8%，達 5.012 億美元；間接相關的扣件／五金產品（MRO）銷售額則成長 14.6%，達 2.315 億美元。其中，6 月份直接扣件／五金產品（OEM）銷售額年增 13%，達 1.749 億美元，占整體銷售額的 20.7%；間接扣件／五金產品（MRO）銷售額則成長 15.5%，達 7,940 萬美元。最新業績延續了 Fastenal 扣件銷售的成長趨勢。該公司扣件銷售自 2025 年 7 月起恢復成長，此前曾連續兩年下滑。

整體而言，Fastenal 第二季銷售額年增 14.7%，達 24 億美元，主要受合約簽訂增加、產品價格上調以及工業生產改善所帶動。每日平均銷售額亦成長 14.7%，達 3,730 萬美元。第二季毛利成長 12.8%，達 10.6 億美元；營業利益年增 15.1%，達 5.018 億美元；淨利則成長 15.9%，達 3.828 億美元。





ASTM 協會頒發功績獎予 Bill King 先生

ASTM International (美國材料與試驗協會) 日前將 2026 年度功績獎頒發給已退休的大國鋼 (BBI) 前技術銷售經理 Bill King, 以表彰他長期以來對 ASTM F16 扣件委員會的貢獻。Bill 自 1995 年起即成為 ASTM 會員, 過去也曾於 2007 年獲得該委員會頒發的弗雷德 (Fred F. Weingruber) 獎。King 的職涯主要專注於扣件品質、品質管理、測試、實驗室認證與管理, 以及應用工程等領域。1994 年以前, 他曾在多家航太與國防企業擔任品質保證相關職務。除了 ASTM 之外, 他也曾參與美國機械工程師學會 (ASME)、美國汽車工程師學會 (SAE) 以及英國標準協會 (BSI) 扣件委員會的相關工作。

MWFA 協會公布 2026 年名人堂入選名單

美國中西部扣件協會 (MWFA) 公布 2026 年度名人堂入選名單, 共表揚 7 位個人及 2 家公司, 以肯定他們對扣件產業及協會所做出的貢獻。本屆個人入選者包括: Robert Baer (Abbott Interfast 公司)、Rich Cavoto (Metric & Multistandard Components 公司)、Joe L. Davis Jr. (ISSCO, Inc. 公司)、Paula Evitts (Avante Imports 公司)、David Gawlik (Stelfast 公司)、Becky Russo-Botti (Sems & Specials 公司)、Nick Viggiano (大國鋼, BBI)。入選企業則為 Sems & Specials Inc. 及 SWD Inc.。MWFA 已於 9 月 2 日舉行的 FSTNR Week '26 期間頒發名人堂獎項。此次活動同時也是 MWFA 成立 80 週年的重要紀念活動。



SFS 集團收購 Heartland Precision Fasteners 公司



總部位於瑞士的 SFS 集團已同意收購位於美國堪薩斯州的 Heartland Precision Fasteners Inc. 公司。該公司主要製造用於飛機結構及航空發動機的专业扣件。交易條件並未公布。透過此次收購, SFS 將正式進入北美航太市場, 讓這家瑞士集團得以進一步進入高性能零組件的重要市場。Heartland 成立於 1994 年, 目前擁有約 70 名員工, 主要為民用及軍用航太應用生產精密扣件。公司 2025 年銷售額約為 3,000 萬美元。該交易預計於 2026 年 9 月底前完成。

Novaria 集團將收購 Avantus Aerospace 集團



投資管理公司 Arcline Investment Management 已同意向 Inflexion 收購 Avantus Aerospace 集團, 交易金額未公開。此次交易將為 Arcline 的航太與國防事業版圖增加一家專門製造工程墊片及特殊扣件的企業, 並進一步擴大 Novaria 的產品與製造能力。Avantus 及旗下營運公司完成交易後, 將成為 Novaria 的一部分。Novaria 是 Arcline 旗下位於美國德州的航太零組件事業, Arcline 於 2025 年以 22 億美元現金收購 Novaria。此次收購將透過增加高度工程化的產品, 進一步強化 Novaria 在全球航太供應鏈中的地位。這些產品目前已整合應用於幾乎所有主要的商用飛機、商務噴射機及國防飛機。

Avantus 在全球服務超過 1,600 家客戶, 每年交付超過 2,500 萬個零組件, 產品組合涵蓋超過 37,000 個有效 SKU。總部位於英國的 Avantus 主要生產工程墊片、實心填料、細部零件及特殊扣件, 這些產品在飛機組裝過程中扮演關鍵角色。對 Novaria 而言, 此次交易不僅擴大其利基型工程航太零組件的产品組合, 也進一步拓展其在歐洲及北美的製造能力。Novaria 目前為超過 3,000 家航太與國防客戶提供專業產品及製造服務, 並持續透過併購強化其在整個航太供應鏈中的地位。

Novaria 執行長 Bryan Perkins 表示, Novaria 在「營運紀律、深厚的客戶關係, 以及在墊片與特殊扣件領域的領導地位」, 與公司現有具有天然的互補性。交易完成後, Avantus 將繼續透過旗下 8 個既有品牌營運。其中, 在工程墊片及細部零件領域包括 Lamsco、Attewell、Bolsan、ShimCo 及 PSC Global; 在工程扣件領域則包括 Fastener Technology Corporation、Fastener Innovation Technologies 及 CalScrew。



此次收購也凸顯了私募股權持續投資航太與國防供應商的趨勢。隨著飛機製造商提高生產速度，加上國防支出持續支撐高度工程化零組件的需求，具備特殊製造能力、長期認證週期，以及已嵌入主要飛機平台供應鏈的企業，正成為具有吸引力的併購標的。這類企業通常具有穩定的重複性營收，以及對原始設備製造商（OEM）的策略重要性。Arcline 目前管理的資產規模超過 300 億美元，並專注於透過併購及營運改善建立長期工業事業平台。Avantus 的加入將進一步擴大 Novaria 的規模及產品廣度，使其能夠掌握商用航空與國防市場持續成長的需求。

Distribution Solutions 集團將下市私有化



Powerful Solutions. Proven Results.



Distribution Solutions Group (DSG) 已同意由其控股股東 LKCM Headwater Investments 進行私有化。這項交易距離 DSG 於四年前組建成為上市專業經銷平台約四年。目前 LKCM 持有 DSG 約 79% 的普通股，並將以每股 35 美元現金收購其餘所有流通在外的股份。交易完成後，DSG 將由 LKCM 及其關係企業全資持有。

此次協議對 DSG 的企業價值估計約為 24 億美元，其中 LKCM 預計將支付約 5 億美元，以收購目前尚未持有的股份。DSG 於 2022 年 4 月由 Lawson Products、Gexpro Services 及 TestEquity 合併成立，業務涵蓋 MRO 供應、OEM 供應鏈服務及工業技術產品等領域。

MW Components 公司以 9.5 億美元售予英國投資公司



MW Components 已以 9.5 億美元的價格出售給英國投資公司 Rosebank Industries。總部位於美國北卡羅來納州的該公司目前在美國擁有 24 座製造工廠，員工約 1,750 人，主要生產扣件、彈簧及精密金屬零組件，產品應用於航太與國防、電子、半導體、醫療、能源、農業及其他工業市場。2025 年的營收達 5 億美元，營業利益率為 15%。該公司先前由 American Securities 於 2017 年收購。

Supply Technologies 加速自動化布局



Supply Technologies 宣布投入 5,000 萬美元，用於基礎設施、系統及自動化升級，其中包括導入機器人技術。投資計畫包括在美國俄亥俄州興建一座面積達 37.5 萬平方英尺的新配送中心。該中心將支援 Supply Technologies 遍布全球、超過 70 個據點的營運網絡，其中北美地區共有 46 個據點。

新配送中心將透過降低庫存重複、簡化產品流動流程，以及支援包括 AI 資料中心等新興市場不斷增加的需求，提升整體供應鏈效率。AI 資料中心已成為 Supply Technologies 快速成長的新業務領域。該市場在兩年前幾乎沒有營收，如今年營收已成長至約 1.5 億美元。

新設施將成為公司的旗艦據點，配備先進的倉儲作業系統、實驗室及創新中心。倉儲流程也同步進行現代化升級，從過去以紙本工單進行揀貨，轉向採用數位化工具，包括掃描系統及語音導引系統。總部位於俄亥俄州的 Supply Technologies 為 Park-Ohio Holdings Corp. 旗下公司，主要為全球三大洲的 OEM 客戶提供扣件及 C 級零組件的供應鏈管理服務。

GI 推出 360 度扣件檢測系統

General Inspection, LLC 宣布推出全新的 Gi-307 扣件檢測與分選平台，旨在重新定義生產關鍵任務型螺絲與螺栓製造商的品質管控方式。Gi-307 專為「不容許產品失效」的應用環境所打造，透過革命性的前後方序列式照明技術，搭配 7 台高速檢測攝影機，實現 360 度全方位檢測。



有別於傳統檢測系統往往難以兼顧尺寸精度與表面缺陷的可靠辨識，Gi-307 能夠同步完成兩項檢測，最高生產速度可達每分鐘 300 個零件。該系統可檢測扣件所有關鍵特徵，包括螺紋、直徑、長度、角度、半徑及直線度，同時辨識裂紋、鍍層失效、腐蝕、金屬碎屑及氣孔等外觀缺陷。Gi-307 還配備一台同軸式檢測攝影機，可分析扣件頭部的驅動槽／凹槽，使製造商能夠檢測一字槽、Torx® 及 Phillips® 等驅動槽的缺陷與尺寸問題。

AFC Industries 公司、EFC International 公司分別宣布人事增聘



AFC Industries 聘任 Joseph Czaja 擔任其航太與國防事業部銷售副總裁。Czaja 過去曾任職於 Apollo Aerospace Components、ERIKS 及 Grainger，具備豐富的產業經驗。總部位於美國俄亥俄州的 AFC Industries，主要提供扣件、工具及組裝零組件的供應鏈管理服務。另一方面，EFC International 聘任 Tim Billingsley 擔任商業與工業市場資深副總裁。Billingsley 過去曾在 LGG Industrial、2J Supply Company 及 Grainger 擔任高階主管職務。EFC 成立於 1983 年，是一家全球性的專業工程金屬及塑膠扣件與其他零組件供應商，主要服務 OEM 及經銷商。總部位於美國密蘇里州的 EFC，在北美、歐洲及亞洲均設有據點。

FDH Aero 公司在蒙特婁啟用新據點



FDH Aero 已在加拿大蒙特婁啟用新的銷售與配送設施。新據點將成為 FDH Aero 在加拿大持續擴張業務的重要樞紐。FDH Aero 副總裁 Ian Locke 表示：「啟用蒙特婁據點是我們持續拓展全球業務的重要里程碑，也進一步強化我們作為全球領先獨立型、具規模供應鏈解決方案夥伴的地位。」總部位於美國加州的 FDH Aero，主要為 OEM 及售後市場客戶提供 C 級零組件，產品及服務涵蓋五金零件、電氣產品、化學品及消耗性產品等。FDH 旗下 12 家公司中，有 3 家公司專門從事扣件業務，分別為 Aircraft Fasteners International、Blue Sky Industries 及 Calco Aerospace。

Hillman Solutions 公司 同意收購 Kanebridge




位於美國辛辛那提的 Hillman Solutions Corp. 是一家主要提供五金產品及商品陳列解決方案的企業，其已與 Kanebridge Corporation 簽署最終收購協議，交易金額為 3.15 億美元，另將依現金、負債、營運資金及交易費用等項目進行一般性調整。Kanebridge 是美國主要的工業扣件經銷商之一，透過位於伊利諾州及加州的倉庫，向美國及加拿大各地的經銷商供應超過 44,000 種商用及軍規等級扣件 SKU。Kanebridge 專門向商業及工業通路的經銷商銷售產品。收購完成後，Kanebridge 將納入 Hillman 的商業與工業事業部營運。

Vamp Screw Products 公司加入 Fastener Industries 公司



總部位於美國俄亥俄州伯里亞市的 Fastener Industries, Inc. 宣布，位於密西根州翠登市的 Vamp Screw Products Company 已加入 Fastener Industries，成為其全資子公司。Vamp 加入後，將與 Fastener Industries 旗下其他員工持股企業共同營運，包括 Buckeye Fasteners、Modern Fasteners、The Ohio Nut and Bolt Co.、Ohio Nut & Bolt of Canada, Ltd.、Brainard Rivet、Joseph Industries, Inc. 及 Die Co., Inc.。Vamp Screw Products 成立於 1942 年，主要向美國中西部地區的經銷商供應高品質扣件，其中包括 Fastener Industries 旗下主要經銷公司 Buckeye Fasteners Co.。Fastener Industries 執行長 Bob Perry 表示，Vamp 超過 25 年來一直是 Buckeye Fasteners 可靠且值得信賴的供應商，而且在扣件產業中，以高品質螺帽供應商的形像廣為人知，因此此次將其納入旗下是非常自然的選擇。Vamp Screw Products 由 Paul 及 Mary Topolewski 與兩人的兒子 Vincent 及 Albert Topolewski 共同創立。此次交易後，現有員工將全部留任，公司也將繼續以 Vamp Screw Products 的名稱營運。





Margiotta 上任 MW Fasteners 公司執行長

位於美國北卡羅來納州夏洛特的 MW Fasteners 宣布任命 James Margiotta 為新任執行長。該公司表示，Margiotta 擁有豐富的領導及製造業經驗，過去曾在 Accurate Screw Machine 擔任多年總經理，期間主要專注於營運卓越、客戶需求及企業成長。Margiotta 接任執行長之際，MW Fasteners 正持續投資人力資源、擴大美國本土製造業務，並提升產能及技術能力，以滿足客戶需求。該公司表示，目前正於各製造據點導入全新及現代化製造設備，這是公司歷來規模最大的資本投資計畫之一。MW Fasteners 主要生產精密車削扣件、冷鍛扣件、NAS/MS/AN 規格扣件及客製化扣件，產品應用於航太、國防、醫療、電子及其他高要求產業。

Field Fastener 公司 擴建泰勒市卓越中心



美國德州泰勒市經濟發展委員會表示，Field Fastener 計畫在德州泰勒市卓越中心進行一項總值 287.5 萬美元的擴建及現代化工程。該計畫預計將保留現有的 26 個工作職位，並新增 10 個全職職缺。工程內容還包括翻修約 16,000 平方英尺的設施空間。TEDC 表示，這項投資展現 Field Fastener 對德州泰勒市及史密斯郡地區的長期承諾。該計畫由 Field Fastener、史密斯郡及史密斯郡第二緊急服務區（ESD2）共同合作推動。TEDC 並表揚 Field Fastener 主管 Anthony Ellis 及 Chris Pauli，肯定兩人在推動此次計畫，以及公司持續投資營運、人力資源與區域未來成長方面所扮演的角色。Field Fastener 是一家提供全方位服務、數據以及需求導向的扣件供應及工程解決方案夥伴。

Optimas 搬遷配送中心以強化經銷網絡



總部位於美國伊利諾州 Wood Dale 的 Optimas，已將位於俄亥俄州洛克本村的配送中心搬遷至俄亥俄州格羅夫城的新設施。新配送中心面積達 44,385 平方英尺，鄰近主要交通運輸路線，有助於提升物流效率。此次搬遷也讓 Optimas 有機會依照 5S 管理原則重新規劃整個新據點。工作區域、庫存位置及物料流動路徑均經過重新配置，以支援更安全且高效率的營運。原 Lockbourne 據點的 Optimas 團隊將持續負責格羅夫城新設施的營運。該公司表示，這項安排有助於保留原有據點的營運經驗與知識，確保搬遷過程順利進行，同時維持對客戶及合作夥伴的服務水準。■

新聞提供：John Wolz，FIN 編輯 (globalfastenernews.com)

Mike McNulty，FTI 副總裁兼編輯 (www.fastenertech.com)

FASTENER
WORLD



FASTENER WORLD —
通往全球買主的最佳入口



服務項目：

- B2B廣告行銷
- 買主媒合
- 品牌曝光
- 國際展會推廣

► WWW.FASTENER-WORLD.COM

