

美洲新聞

新聞提供：

John Wolz · FIN編輯(globalfastenernews.com)

Mike McNulty · FTI副總裁兼編輯(www.fastenertech.com)



U.S. Customs and
Border Protection

美國關稅退還程序啟動

美國海關已啟用關稅退還申請入口網站，展開第一階段退款作業，針對先前被迫繳納、後經最高法院裁定違憲的關稅，向美國企業退還款項。

並非所有在該非法關稅下進口的商品都能立即符合退稅資格。美國海關估計，總計應退還的關稅金額高達1,660億美元，其中第一階段將處理大部分受影響的進口項目。據報導，符合資格的進口商中，絕大多數（合計約1,270億美元）已登記採用電子支付（此為主管機關規定）。根據最新聯邦指引，在退稅申請獲准後，資金返還給進口商可能需時60至90天。

過去一年，美國關稅已導致扣件價格出現雙位數上漲，同時也對扣件及其他金屬製品製造企業的供應鏈造成干擾。美國工業扣件協會（Industrial Fasteners Institute）即將卸任的主席Larry Spelman表示，這些關稅使美國扣件產業面臨「驚濤駭浪」。

目前美國仍高度依賴進口扣件，約33%的國內需求仰賴進口，主要來源包括台灣、中國、日本、墨西哥與加拿大。2025年，美國進口的扣件中至少有30%（約120萬噸）來自台灣。儘管台美雙方已於1月重新協商對等關稅至15%，但台灣扣件出口仍受到川普政府依據第232條款所施加的50%關稅影響。

業界人士估計，美國目前僅具備取代約20%進口扣件的產能，主要受限於技術工人短缺、機械設備積壓，以及國內線材產能不足等因素。

Fastenal 慶祝進軍墨西哥 25 週年

Fastenal 公司近日慶祝其在墨西哥市場深耕25週年。該公司於2000年決定進入墨西哥市場，並於2001年在阿波達卡（Apodaca）設立分公司並開始營運。

FASTENAL®

國際業務副總裁 Nick Groth 回憶，創業初期面臨不少獨特挑戰。「當時我們帶著『Big Blue』產品目錄四處拜訪、逐一介紹公司，」Groth 表示。「但市場對 Fastenal 這個品牌並不熟悉，而且也沒有一個理想的西班牙文對應名稱。我們最後採用了『sujetar todo』，大致意思是『固定一切』。」Fastenal 團隊透過傾聽、學習並調整策略，逐步因應當地客戶（以製造業為主）的需求。

2005年，公司向西拓展，在下加州的墨西卡利（Mexicali）設立分支。到了2008年，業務規模已擴大至足以在蒙特雷（Monterrey）郊區設立配送中心。隔年，公司建立了專責的策略性業務團隊，以應對跨境物流、複雜的法規遵循要求，以及高度緊湊的生產排程。2024年，Fastenal 在蒙特雷完成一座全新配送中心的建設。

多年來，這些在墨西哥市場淬鍊出的策略，推動 Fastenal 從傳統工業通路商轉型為策略性供應鏈合作夥伴。現任 Fastenal 上海區域副總裁 Mario Vargas 表示：「墨西哥市場促使 Fastenal 不斷進化。」



American Securities 完成出售 MW Components 給 Rosebank Industries

美國私募股權公司 American Securities LLC（總部位於紐約）已完成將 MW Components（總部位於北卡羅來納州夏洛特）出售予英國倫敦的 Rosebank Industries plc，此筆交易金額達9.5億美元。MW Components 為高度工程化特殊扣件、彈簧及精密金屬零組件的領導製造商，其產品廣泛應用於航太與國防、電子、半導體、醫療、能源、農業及其他多元工業終端市場中的關鍵任務應用。

自 American Securities 於2017年投資以來，MW Components 透過策略性併購、營運優化，以及在人才、設備與技術方面的持續投入，成功推動企業轉型。在其持有期間，MW Components 進一步拓展至高成長終端市場，並透過開發專有「SNAP」軟體平台強化數位與電子商務能力，以提升快速報價效率。此外，該公司亦完成9項策略性併購案，不僅擴大產品組合，提升製造能力，亦強化其在北美市場的商業布局與市場觸及範圍。



Alexis Euwema

LSG 公司晉升 Bryan Wheeler 與 Alexis Euwema



Bryan Wheeler

美國明尼蘇達州布萊恩市的 Lindfast Solutions Group (LSG) 宣布，晉升 **Bryan Wheeler** 為銷售營運副總裁。Wheeler 擁有超過十年的領導經驗，近期曾於 Star Stainless Screw Company 擔任銷售總監。在其任內，他展現出卓越的商業洞察力、營運管理能力，以及透過協作與創新推動企業發展的堅定承諾。

LSG 同時宣布，晉升 **Alexis Euwema** 為企業財務規劃與分析副總裁。在此擴展後的領導職務中，Euwema 將主導 LSG 整體企業層級的 FP&A 策略，並與高階管理團隊密切合作，以強化財務紀律、提升預測能力，並推動組織的長期價值創造。Euwema 於 2025 年隨著 LSG 收購 AZ Wire and Cable 而加入公司，當時其擔任該公司的財務長。



Crescent Manufacturing 宣布擴建新廠

美國扣件製造商 Crescent Manufacturing 宣布，將投資 300 萬美元，在美國康乃狄克州伯靈頓 (Burlington) 興建一座面積 20,000 平方英尺的新廠房。此項計畫展現公司持續推動成長、創新以及強化美國製造實力的承諾。

本次擴建得以實現，有賴多方合作夥伴的支持，包括 AdvanceCT、康乃狄克州經濟與社區發展部 (DECD)、M&T 銀行、Borghesi Building & Engineering 建築工程公司、ConnSTEP，以及美國小型企業管理局 (SBA)。此外，伯靈頓鎮政府與康乃狄克州政府的支持亦在計畫推動過程中發揮關鍵作用。

此次擴建將提升 Crescent Manufacturing 的產能、改善營運效率，並使公司能因應航太、國防及基礎建設等多元產業日益增長的需求。新廠同時也將導入先進製造技術與優化的作業流程系統。

公司負責人 Steven Wilson 表示：「此次擴建將使我們能更好地服務客戶，同時為未來 65 年的發展奠定更穩固的基礎。我們感謝各項支持國內製造的合作夥伴與計畫，使像我們這樣的企業能夠更有信心地進行長期投資。」

目前工程已動工，預計於 2026 年 10 月完工。此次擴建為 Crescent Manufacturing 的重要里程碑，也展現公司對其員工、合作夥伴及美國製造長期發展潛力的信心。■



FASTENER

WORLD

專業服務

2,000+
供應商加入
我們的行列

**B2B廣告刊登
線上採購媒合**

500+
參加過的國際展會

**專業扣件採購平台
扣件專業展會代理**

50,000+
每月電子報發量

70,000+
採購主看見您的廣告

