

歐洲新聞

**FASTENER
+FIXING**
MAGAZINE

新聞提供：
Fastener + Fixing Magazine
www.fastenerandfixing.com

Fontana 集團收購 KAMAX 集團

延續其擴張策略，Fontana 集團已簽署協議收購 KAMAX 集團，進一步鞏固其在扣件產業中作為具備卓越品質與全球領導地位的重要角色。該交易仍需取得相關主管機關核准。完成後，Fontana 將藉由 KAMAX 在德國、西班牙、斯洛伐克、捷克、波蘭及中國的重要製造據點，進一步強化其在歐洲及全球市場的布局。交易完成後，Fontana 集團將擁有共 42 座工廠，員工人數超過 9,000 人，年營收約達 20 億歐元。

Fontana 集團執行長 Giuseppe Fontana 表示：「從策略、產業與管理層面來看，此次收購為業務發展帶來重要契機，不僅能強化我們在扣件產業中的差異化定位，也將創造顯著的成長與價值提升潛力。KAMAX 擁有 15 座工廠，在技術能力與專業 know-how 方面將為集團帶來重大貢獻。這項策略性併購是我們全球擴張進程中的又一步，繼 2025 年完成對印度 RTF 與美國 MNP 的收購之後，再次推進國際布局。」

KAMAX 集團諮詢委員會主席 Martin Burgholte 補充表示：「歷經三代經營，KAMAX 已在全球扣件產業建立具高度聲譽且擁有獨特 DNA 的成功企業。如今，股東決定將全部股份轉讓給 Fontana 集團，開啟全新篇章。我們很高興在此決策之下，KAMAX 將成為更強大組織的重要一員，並持續由成功的家族企業經營。」

Martin 最後表示：「這並非出於必要的交易，而是基於實力所做出的策略性決策。我們重視尋找一位共享價值觀、並致力於延續與發展 KAMAX 傳承的合作夥伴。我們深信，此舉是釋放雙方綜效、並在產業中確立永續領導地位最合理且有效的方式。本次交易以『延續性』為核心，我們堅信雙方團隊深厚的專業與經驗，將為未來成長奠定穩固基礎。」



Hilti 集團以穩健態勢邁入 2026 會計年度

Hilti 集團在 2025 會計年度的銷售額以當地貨幣計算成長 1.9%。然而，瑞士法郎大幅升值，對銷售帶來 4 個百分點的負面匯率影響。整體而言，Hilti 銷售額達 63 億瑞士法郎（約 68 億歐元），年減 2.1%。在持續高額投資與匯率不利影響下，營業利潤下降 5.3%，至 7.28 億瑞士法郎。集團執行長 Jahangir Doongaji 表示：「在充滿全球不確定性的年度中，我們成功因應劇烈變動的關稅環境，提升營運生產力，並持續大力投資未來發展。因此，我們能以穩健基礎邁入 2026 會計年度。憑藉高度投入的全球團隊，我們將持續推進既定策略。」

各區域表現方面，美洲地區銷售額以當地貨幣計算成長 9.3%，在關稅環境變動下，美國市場仍實現雙位數穩健成長。歐洲地區在整體建築市場疲弱的情況下，銷售額以當地貨幣計算下滑 1.9%。中東／非洲地區受惠於中東建設活動增長，銷售額成長 12.9%。亞太地區銷售則下降 2.1%，主要受到北亞市場環境挑戰影響。

此外，Hilti 集團持續強化創新產品布局，2025 年推出超過 70 項新產品與服務。研發投資達 4.59 億瑞士法郎，占集團銷售額的 7.3%。軟體業務持續加速成長，年度經常性收入成長 28%，並累積超過 2.5 萬家客戶。此外，Hilti 亦進一步擴展其在美洲、東歐及印度的生產與供應網絡，以因應全球環境變動與複雜性，確保長期供應鏈韌性。

展望 2026 年，建築市場發展預期仍將充滿不確定性。在地緣政治不穩與貿易壁壘影響下，瑞士法郎可能持續維持強勢。配合其「Lead 2030」策略，Hilti 將進一步強化在硬體、軟體及服務領域的創新布局。



Würth 集團重回成長軌道

在 2024 年銷售略有下滑後，Würth 集團於 2025 年重返成長。這家在裝配與扣件材料開發、生產與銷售領域居領導地位的全球企業集團，**2025 會計年度銷售額達 207 億歐元(2024 年: 202 億歐元)，年增 2.3%；若排除匯率影響，成長率為 3.2%。**



Würth 集團中央管理委員會主席 Robert Friedmann 表示：「全球挑戰並未減弱，但我們仍持續保持成長動能。儘管製造業仍處於疲弱階段，限制了銷售進一步擴張，服務技術工匠與專業施工族群的業務單位則持續穩健發展。」

Würth 集團在德國的公司於 2025 年實現銷售額 80 億歐元，小幅成長 1%；德國以外的公司則成長 3.2%（排除匯率影響為 4.7%），銷售額達 126 億歐元。電子商務部門亦取得高於平均的成長。透過集團數位銷售通路所創造的銷售額達 52 億歐元，占集團總銷售比重提升至歷史新高的 25.2%。

Robert 進一步指出：「在充滿挑戰的環境下，客戶期待的是全面且智慧、實用的解決方案。我們持續運用現代技術、數位化以及 AI，為客戶帶來實質效益並強化其競爭力。客戶正日益透過數位管道採購產品，同時，我們的業務代表仍是與客戶互動的核心窗口。數位工具與 AI 使他們能更有效發揮這一角色。」

Böllhoff 收購 Stöger Automation

自 2026 年 4 月 1 日起，**Böllhoff 已正式接手 Stöger Automation GmbH 的業務營運，藉此擴展其在接合技術領域的產品組合，納入螺絲鎖附技術與流鑽嵌入系統。**

總部位於德國巴伐利亞 Königsdorf 的 Stöger Automation，擁有超過 35 年經驗，是專精於鎖附、嵌入、鉚接及送料技術的專業廠商。該公司將以獨立關聯企業的形式整合進 Böllhoff 集團。Stöger 位於 Königsdorf 的據點將持續營運，確保巴伐利亞約 70 個工作機會，同時維持既有客戶關係與技術專長。

在 Böllhoff 集團內，Stöger 將與專注於各類扣件自動化加工系統的事業單位 Böllhoff Systemtechnik 緊密合作。中期而言，此舉預期將推動集團在整體「安裝／設定技術」領域的成長，使所有客戶能享有更完整的服務組合。

Böllhoff Systemtechnik 董事總經理 Dr. Ralf Adenstedt 表示：「收購 Stöger 補足了我們技術版圖中的關鍵缺口，並強化我們作為『360° 接合技術』能力領導者的地位。螺絲鎖附技術與流鑽嵌入系統是對我們產品線的合理延伸，也清楚展現集團持續成長的動能。」

BÖLLHOFF

STÖGER AUTOMATION

首個 CBAM 憑證價格正式公布

歐盟執委會已公布 2026 年第一季 CBAM 憑證價格，訂為每公噸二氧化碳當量 (tCO₂e) **75.36 歐元**。此舉標誌著 CBAM 推動過程中的重要里程碑，並使企業在計算相關成本時（尤其採用預設值時）能具備更高的確定性。

2026 年 CBAM 憑證價格將以季為單位訂定，因此全年將有四個價格（每季一個）。各季度價格僅適用於該季度內進口至歐盟的 CBAM 商品所產生的排放量。

歐盟執委會表示：「每一季的價格將依歐盟排放交易體系（EU ETS）拍賣結算價格的平均值計算，以確保與歐盟碳市場之間的公平且一致的連動。自 2027 年起，委員會將改為每週計算並公布價格。」

儘管經授權的 CBAM 申報人須自 2027 年 2 月起才需購買 CBAM 憑證（用以涵蓋其 2026 年的進口量），歐盟仍希望提前公布相關價格，以提升市場透明度、提供利害關係人即時資訊，並降低市場上出現不一致或非官方價格估算的風險。

歐盟執委會最後指出：「透過提前公布價格，我們為所有利害關係人建立了清晰且可靠的參考依據，協助其提前規劃。2026 年所有價格發布時程的完整資訊亦已於線上公開。」



Fabory 收購 Metrik

Fabory 已完成對 Metrik Fasteners B.V 與 Stern Instruments B.V(合稱「Metrik」)的收購。此項併購強化了 Fabory 在比荷盧石化與能源市場中對客戶的專業支援能力，並進一步鞏固其作為高品質關鍵緊固解決方案領導供應商的地位。

Metrik 在安全性、法規遵循與可靠性要求極高的產業中建立了良好聲譽，涵蓋石化、電力發電、再生能源及離岸產業。該公司以其技術專業、專精產品組合以及與主要製造商的緊密合作而聞名。

Fabory 與 Metrik 的整合將為客戶在關鍵性能應用領域提供更深厚的技術支援。Fabory 與 Stokvis 在大型停機檢修及維護、修理與營運供應方面已具備強勢地位，而 Metrik 則在複雜緊固應用及專業能源專案方面帶來額外的專長。

Fabory 執行長 Martin Verdegaal 表示：「我們很高興歡迎 Metrik 加入 Fabory。其在能源與石化市場的專業能力與我們拓展關鍵市場區隔的策略高度契合。透過此次合作，我們將結合更強的技術實力、專業供應能力，以及對可靠性與長期合作關係的共同承諾。」 ■

