

2026 美國潛在扣件需求市場 - 油氣產業用扣件

扣件在能源市場新聞中很少受到關注，但它們卻是石油和天然氣價值鏈幾乎每個環節不可或缺的一部分。從上游生產設備和油田基礎設施到管道、壓縮站、液化天然氣出口終端、煉油廠和石化設施，螺栓、螺柱、螺帽、墊圈、錨栓和牙條對於施工和維護都至關重要。然而，與其他扣件終端市場一樣，貿易數據並未將「石油和天然氣扣件」作為一個獨立的類別進行單獨列出。

HS 關稅分類按產品類型和材料對扣件進行分類，例如：螺絲、螺栓、螺帽和墊圈歸入稅號 7318，釘子及類似製品歸入稅號 7317，而不是按這些產品最終使用的產業進行分類。因此，必須透過能源生產趨勢、基礎建設發展、維護活動和貿易政策等間接因素來評估 2026 年的可能需求。

基於此，2026 年美國油氣產業用扣件市場的前景呈現部分樂觀而非整體強勁。美國能源資訊署最新預測顯示，2026 年美國原油日產量將達到 1,350 萬桶，天然氣日產量預計將增加 2%，液化天然氣出口量預計將達到平均每日 170 億立方英尺。這些數據表明，市場基本面依然活躍，但成長動能主要集中在與天然氣相關的基礎設施、出口能力以及維護密集資產，而非普遍的鑽井熱潮。



液化天然氣的增長、管道設施增加以及棕地需求的強勁成長

2026 年，工業扣件最明確的成長市場是美國液化天然氣基礎設施。美國能源資訊署預計，2026 年第二季將新增每天 9 億立方英尺的液化天然氣出口產能，同時，預計美國液化天然氣全年平均出口量將達到每天 170 億立方英尺。創紀錄的出口量和新增產能的雙重推動，將支撐結構鋼、管道支架、閘門組件、低溫設備、旋轉機械以及維護作業所需的栓合產品對扣件的需求。液化天然氣項目不僅規模龐大，而且對規格要求極高，因此，高價值的扣件產品比單純的通用型扣件產品更受青睞。



與液化天然氣密切相關的是美國中南部地區更廣泛的管道設施建設。美國能源資訊署報告稱，2025 年竣工的天然氣管道項目在全美範圍內新增了約每日 63 億立方英尺的輸送能力，其中 85% 的新增能力（約每日 53 億立方英尺）專門用於向中南部地區輸送天然氣。這些基礎設施大多與墨西哥灣沿岸的需求有關，而液化天然氣的成長仍然是該地區需求成長的關鍵驅動力。美國能源資訊署也指出，2025 年完工的工程擴大了供應 Haynesville 等盆地的輸送能力，並將更多原料氣直接連接到 Plaquemines 液化天然氣計畫。就扣件需求而言，這表明德州和路易斯安那州是 2026 年最具發展前景的區域市場，尤其是與壓縮機、管架、結構錨固和天然氣加工基礎設施相關的產品。



上游油氣活動應持續維持支撐作用，但訊號較穩定而非爆發性成長。達拉斯聯邦儲備銀行 2026 年首季能源調查顯示，油氣活動增加，但產量變化不大，前景不確定性依然較高。這與美國能源資訊署預測的 2026 年美國原油日產量 1,350 萬桶相符，雖然仍接近歷史最高水平，但並未顯示產量正處於失控擴張週期。實際上，這意味著對用於主要盆地上油田設備、儲筒電池、人工舉升系統、平台和集輸基礎設施的扣件需求將持續存在，但資本紀律可能會抑制新建項目的增速。

然而，最持久的需求基礎可能來自現有油氣資產的維護、徹底改造和棕地升級。2026 年 1 月，美國煉油廠的開工率高達 91.4%。美國能源資訊署指出，雖然德州一家小型煉油廠於 2022 年投產，但美國最新擁有重要下游裝置產能的煉油廠可以回溯至 1977 年的路易斯安那州 Garyville。換句話說，該行業運作著一個規模龐大、利用率高且在許多情況下已經老化的設備基數。此現實支撐了對螺柱、重型六角螺帽、牙條、地腳螺栓以及用於法蘭連接、停機檢修和完整性管理的防腐蝕替換五金的持續需求。對於扣件供應商而言，這種維護週期在 2026 年可能比任何單次新建項目都更加可靠。



貿易政策、關稅和採購風險

儘管需求基本面具合理建設性，但貿易政策仍是不確定性的主要來源。2026 年 4 月，美國白宮修改了第 232 條款，規定對受管制的鋁、鋼和銅製品（以及某些衍生產品）徵收的額外關稅將按進口產品的全部海關估價徵收。對於許多受管制的商品，適用的額外從價稅率為 50%，但某些英國原產產品和一些完全由美國原產金屬製成的衍生產品可享受較低的稅率。對於金屬密集型扣件產品和相關鋼鐵衍生產品而言，這些規定至關重要，因為它們會同時影響最終到岸成本、合規文件和原產地策略。

與中國相關的 301 條款關稅也仍是貿易環境的一部分。美國貿易代表辦公室於 2025 年 11 月宣布，178 項豁免條款的有效期限延長至 2026 年 11 月 10 日，這意味著即使針對特定產品的豁免條款仍然有效，更廣泛的 301 條款框架也是持續有效。同時，針對特定產品的貿易救濟措施持續影響部分扣件產品。2025 年 4 月，美國國際

貿易委員會裁定，對來自中國的鋼釘的反傾銷令應繼續有效；2025 年 6 月裁定，對來自中國、印度、台灣和泰國的碳鋼和合金鋼牙條的反傾銷和反補貼稅令也應繼續有效。對於石油和天然氣供應鏈而言，牙條尤其重要，因為與純粹的零售扣件類別相比，它們更接近工業和基礎設施應用。

實際後果未必是終端需求疲軟，而是採購環境更加艱困。油氣產業用扣件應用通常是規格取向，對交期高度敏感，在替代品方面不如消費性通路具有彈性。當關稅上漲、豁免範圍縮小或貿易禁令在主要供應國持續生效時，買家將面臨更複雜的供應商資質審核、庫存計畫和成本回收等問題。到 2026 年，更大的風險可能並非扣件消費量的全面崩潰，而是價格不穩定和交期中斷。最有可能從中受益的供應商，是那些能夠將採購多元化與完善的文件和可靠的供貨能力相結合的供應商。





展望：建設性的需求，有條件的穩定

綜合來看，2026年美國油氣扣件市場前景可謂謹慎樂觀。需求最強勁的領域可能包括墨西哥灣沿岸液化天然氣設施、美國中南部天然氣輸送和壓縮項目、煉油廠和天然氣加工設施的維護工作，以及核心產區的部分上游活動。與石油相關的基礎設施建設似乎比石油主導的新建項目更有優勢，而維護和完整性工作則為整個產業的需求提供了最可靠的支撐。

實際上，2026年更可能以專案項目的穩定推進和持續的維修運營需求為特徵，而非大幅的銷量成長。由於美國在營運大量老舊、高利用率的油氣資產的同時，也不斷擴大液化天然氣和管線輸送能力，市場應保持活躍。然而，這種積極的需求前景也存在明顯的限制條件：貿易政策仍能迅速改變成本結構和採購模式。對於扣件供應商和進口商而言，在這種環境下取得成功，與其說是追求表面上的成長，不如說是維持供應的連續性、遵守法規以及保持定價的靈活性。

歸根究底，油氣產業用扣件與其他終端市場一樣，都受益於同樣的根本優勢：也就是它們不可或缺。如果沒有可靠的緊固系統，管道、液化天然氣裝置、壓縮站、煉油廠和生產設施都無法建造、維修或維持正常運作。只要美國天然氣出口持續成長，原油產量維持在接近歷史最高水平，營運商繼續投資於維護和可靠性，那麼到2026年，油氣產業用扣件的基本需求應該仍然穩健。更大的問題不在於市場是否需要扣件，而是在關稅、貿易救濟措施和持續政策不確定性的影響下，該行業如何有效率地採購扣件。 ■

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：Sabrina Rodriguez

勝者為王

匯達刊物帶您"錢"進全球

FASTENER
WORLD

