

# 美洲新聞

## 太平洋西部扣件協會與會專家：扣件成本將上漲

太平洋西部扣件協會(Pacific-West Fastener Association) 2026年春季大會「最新動態與未來展望」單元的三位產業專家，全都預測扣件價格將上漲。LindFast Solutions Group 的 Tim Roberto 指出，美元走弱是主因，「特別是對台幣。美元疲軟推升進口價格。」他表示，扣件價格上漲來自金屬市場復甦、物流成本增加，以及能源與勞動成本上揚。他補充，開採與冶煉高度依賴能源和勞力成本。

例如，鎳價在 2025 年 1 月底為每磅 6.97 美元，但到 2026 年 3 月 3 日已跳升至 8.06 美元。同期銅價從 3.69 美元漲至 4.15 美元。鎳價上漲 30% 至 40%，銅供應還出現中斷。Roberto 說：「中國銅市復甦了」。川普總統依據《國際緊急經濟權力法》(IEEPA) 的關稅，對扣件業影響有限，該產業主要是受 232 與 301 關稅管轄。至於未來展望？Roberto 建議扣件主管與關鍵利害關係人制定市場規劃策略、客製化生產與服務以因應需求，並「注重強固夥伴關係與溝通」。

大國鋼(Brighton-Best International) 董事長 Jun Xu 表示，扣件成本上漲，一大因素是運輸費用。他指出，海運成本比疫情前高出 20% 至 30%。武裝或護航貨船費用更高。他補充，過去 12 個月，美元對主要貨幣貶值 6% 至 8%。

美國國債已達 38 兆美元，目前聯邦預算又將新增 1.8 兆美元債務，光利息就高達 1 兆美元。他預測，未來 10 至 15 年美國國債將倍增。這會推升消費者成本，如房貸與其他借貸利息。他指出，支付更多利息意味著基礎建設、國防或社會福利預算縮水。「如果我們持續花費超過收入，這可能引發無法停止的通貨膨脹循環，我們無法像過去那樣大花特花，其他國家也一樣。因此，我們正進入多極化的世界，每國掌控自身勢力範圍。」

他預測，多極化將增加風險與不安全性，而不安全性會推高全球貿易成本。他說：「關稅是商品成本的稅負，不是收入」。他表示，關稅需要「加權平均」庫存管理。幾年



前的「及時生產」(just-in-time) 策略，正被「以防萬一」(just-in-case) 取代。AI 是「強大工具」與「掌中的超級智慧」，能為扣件業帶來報價速度與透明度等優勢。

但他也警告，在知識經濟中，AI 意味人力需求減少。他提醒：「當人人手握相同智慧，尋找機會將更具挑戰，一切事物的幅度與速度都會加快。如果大家都用相同模型搜尋相同問題，就會得到相同答案。人類的『超能力』就是『製造摩擦』。集中式知識更容易遭攻擊或破壞。『摩擦會創造機會。』

他說機器智慧沒有容量、時間、生病或偏見等限制，「智慧將無摩擦，隨時隨地供任何人使用。」但 AI 無法改變物理基本法則：包括能量、質量、運動、重力、空間與時間。他強調：「管理庫存與供應鏈仍是寶貴技能」。雖然 AI 能提升報價速度與透明度，但不會貶低扣件價值及其實體供應。

Copper State Bolt & Nut 公司的 Paul Tiffany 表示，建築、基礎建設支出與本土製造是美國扣件需求的主要驅動力。Tiffany 預測，到 2027 年需求將「相對穩定」，特別是指結構用、汽車、重裝備與機械扣件。他說：「關稅仍是最大不確定因素，將形塑 2026 到 2027 年的競爭力」。關稅將影響採購決策、本土回流與客戶定價。他預測「穩定但非爆炸性的市場成長，長期擴張依賴高規格產品領域」。

他表示，美國工業扣件市場預計從 2025 年的 265 億美元成長至 2034 年的 407 億美元。最強需求來自航太、汽車、工業機械與能源基礎建設。自動化、工廠升級與增值提案將成差異化關鍵。他預測，美國將持續轉向工程化、認證與高規格扣件。

例如，轉型至電動車需要輕量、高強度、耐腐蝕扣件，這為創新與產品差異化開創新機。扣件製造商應聚焦自動化、數位追蹤、本土近岸生產、先進材料與增材製造。

他表示，對中國鋼鋁課徵的關稅增加成本，導致製造商利潤壓縮與投資者猶豫。製造品關稅通常介於 5% 至 25%，部分工業類別高達 50%。

他指出，歐盟對美國鋼鋁、機車、波本威士忌等政治敏感商品課徵報復關稅，工業金屬產品可能受波及。他說，在現行框架下，大多數工業品（含扣件）若符合原產地規則，可在美墨間免稅流通。談到 AI，他表示「AI 幫我寫了簡報」，他的公司已將 AI 用於生產規劃。「不使用 AI，你就是個瘋子。」

## Boshan 對太平洋西部扣件協會會員呼籲：發揮更多創意

顧問 Nir Boshan 在太平洋西部扣件協會 2026 年春季大會上表示：「創意已融入我們的 DNA。」人類擁有 22 個專司創意的基因，但人類必須平衡分析與創意，避免過度發展任何一方。他觀察：「我們從不給自己足夠時間發揮創意。」太多事處於自動駕駛模式，他說。「自動駕駛很棒，但它總會失效。」Boshan 建議，當有想法時，「就開始行動，踏出一步。」他觀察，「我們太擅長把事情搞複雜」。他建議減少日常生活的雜務與官僚程序。Boshan 表示，選擇的詞彙很重要，他建議用正面詞彙。科技是工具，但「不該主宰我們每刻的思考」。他讚揚「人類面對問題時展現創意的本領」。

## 經濟學家對太平洋西部扣件協會會員表示：景氣衰退機率「低」

顧問公司 Beacon Economics 的 Christopher Thornberg 在該協會 2026 年春季大會上表示，明年景氣衰退機率「低」。2026 年 3 月的經濟展望，與他去年 3 月對該協會演講時相似，甚至可能更好：「消費者支出創紀錄、利率下降。」信貸更容易取得。房屋建設需求強勁，建築貸款增加，但問題在於勞力短缺。過去勞力短缺可靠移民補足，但他說現在 120 萬移民消失了。他表示，「移民對工作至關重要」。他敦促解決移民問題。「人們不再前來。」他說不擔心 AI 搶走工作。「科技從未造成失業。」他補充：「我希望 AI 能發揮效用」。

「我們以為經濟發生的什麼（親身體驗），與實際發生的什麼（客觀統計的現實），兩者有落差。他說正確的敘事是良好決策與聰明政策的基礎」。房價更貴了嗎？是的，因為現在房子更大更好。「我們蓋豪華住宅。」人們「升級」到新屋，其他人則移入空屋。

德州勞動力多於加州且成本較低。但加州內也有低成本替代方案。他舉內陸帝國（Inland Empire）為例，而非洛杉磯或舊金山。從全國的層面來看，現實是「任何總統對經濟的控制有限」。這涉及前述的落差。「最大失衡是此差距。」保險是新興成本，已超越 2.7% 通膨率。美國並非「貿易依賴國」，其出口表現良好，Thornberg 指出洛杉磯與長灘港繁忙。他說：「你該擔心赤字」。赤字可怕之處在於無法持久。政府借款擠壓私人儲蓄。「赤字龐大到某個程度時，將威脅經濟。」他指出外國戰爭會傷經濟嗎？聖地牙哥國防承包商正忙於重建。他表示，調查顯示 70% 美國人認為子女生活不會如自己美好，今日平均美國人「感覺沒變好」。他總結，經濟成長、收入創高。加州房屋不足「導致勞動力縮減」。

## 美國工業扣件協會主席：美國關稅為產業帶來「驚濤駭浪」

工業扣件協會（Industrial Fasteners Institute, IFI）主席 Larry Spelman 任期結束之際，扣件產業正航行於「驚濤駭浪」。JH Botts 公司總經理 Spelman 表示，對扣件業而言，關稅與本土化倡議的疊加壓力帶來意外後果。他說：「若不將進口品納入供應鏈，可用的零件就會越來越少」。「產品不夠分，無法支撐所有人成長。」關稅混亂也導致企業猶豫。「無論紅藍陣營，人們都感到困惑，困惑釀成優柔寡斷。」當前經濟不確定性，還夾雜 AI 快速崛起，以及產業「銀色海嘯」，也就是資深工具師、機床師與技術人才退休。「大量技能知識即將退休，後繼無人」，他說。「機械製造商因此刻刻意讓設備更貼合使用者的操作。」過去 18 個月，這變化帶來工具與設備創新重大進展，製造商因應勞動力轉型。解決方式之一是扣件業學徒制度的興起，他稱這是可喜的發展。他說：「感覺像是一夜之間發生的事，人人明白這對產業未來至關重要，掀起熱潮。」



新聞集錦

**Fastener Group 公司** 聘請 Silvana Elliott 擔任供應鏈經理，常駐於加拿大卡加利城堡。Elliott 在扣件產業擁有 14 年經驗，曾任職於 The Bolt Supply House Ltd. 公司。成立於 1979 年的 Fastener Group 在加拿大西部經銷扣件、工具與安全裝備。

**Proferred 公司** 東北部區域經理 Mike White 近日當選扣件產業聯盟 (FIC) 主席。他是大都會扣件經銷商協會前任會長，15 年前加入大國鋼 (Brighton-Best Int'l)。成立於 1980 年代的扣件產業聯盟由區域與全國扣件協會，以及為扣件業提供服務的組織所組成。

**Fastener Industries, Inc. 公司** 聘請 Nick Longo 為銷售與供應鏈總監。他 1997 年在液壓、氣動與儀器配件製造商 Brennan 展開職涯。位於俄亥俄州庇哩亞市的 Fastener Industries 生產鉚釘、鑽孔產品、滾花銷、花槽銷與特殊剝削扣件。自 1980 年起為員工所有，母公司旗下包含 Brainard Rivet Company、Plan-E-Tech Industries, Inc.、Joseph Industries, Inc.、Ohio Nut & Bolt of Canada, Ltd. 與 Die Co. 等企業。

**Howmet Aerospace 公司** 聘請 Chris Bennett 為採購與供應鏈經理。他來自 RTC Aerospace LLC 公司，曾處理供應鏈事務。位於匹茲堡的 Howmet Aerospace 供應噴射引擎零件、航太緊固系統與機身結構組件，用於航太與國防應用，並提供商用運輸用鍛造鋁輪。

**Space-Lok 公司** 升任 Joseph Sockett 為工程與品質總監。Sockett 2020 年以工程經理加入 Space-Lok，先前任職於 LISI Aerospace 公司。他擁有加州州立大學長灘分校機械工程學士學位。成立於 1962 年的加州 Gardena Space-Lok，為 Novaria 集團旗下的公司，生產航太業扣件與組件機構。

**Stanley Black & Decker 公司** 升任 Kyle Zarate 為通路行銷總監，專注鉚栓與扣件策略成長計畫。他在 2012 年加入公司，最近擔任鉚栓與扣件的群組通路經理。去年 12 月，Stanley Black & Decker 同意以 18 億美元現金，將 Consolidated Aerospace Manufacturing (CAM) 事業出售給 Howmet Aerospace 公司。Stelfast 部門總裁 O.J. Simpson 退休。「在扣件界度過 40 多個美好年後，我將退休。這決定充滿複雜的情緒……對人生下一章的興奮，以及對多年友誼的感激。特別感謝美國東岸的扣件友人，在我兒子多年前過世時陪伴我。」他在 2011 年以全國銷售經理加入 Stelfast，2020 年升任總裁。成立於 1972 年的 Eses Ltd. (現在的 Stelfast)，位於俄亥俄州的斯特朗斯維爾城，在芝加哥、紐澤西、亞特蘭大、達拉斯、休士頓、洛杉磯、多倫多、蒙特婁與西雅圖設有分點，進口與經銷扣件。

**Sundram Fasteners 公司** 股東批准續聘董事長 Arathi Krishna 至 2031 年 5 月，任期五年。此投票顯示投資者支持公司既有策略與治理架構。2 月，Sundram Fasteners 公布 OE 市場與售後市場營收成長 18%，達 135.9 億盧比 (1.5 億美元)。這家印度公司將非汽車業務擴至營收占比的 38%，透過風能、航太與鐵路扣件成長。成立於 1966 年的 Sundram Fasteners，為印度、中國、德國、美國、英國、義大利、法國與巴西的汽車、基礎建設、風機與航空業提供扣件及其他零件。

**Kerr Lakeside 公司擴大冷鍛能力**

美國俄亥俄州的 Kerr Lakeside Inc. 董事長 Alexander Kerr 表示：「**Kerr Lakeside 投資冷鍛事業的未來。我們自豪宣布新增兩台重大設備至生產線。**」



- 國民機械 Formax FX35M：現已運作，每分鐘最高 300 件，提升直徑 #8 至 7/16 吋 (4 至 10 毫米)、長度至 3 吋範圍。這是最可靠的冷鍛平台之一。
- 內德史羅夫 NB522L：全新長衝程 5 站螺絲成形機，將於 2026 年 7 月抵達。每分鐘最高 140 件，直徑 1/2 至 3/4 吋、長度 1 至 7 吋，大幅擴大大型直徑冷鍛能力。

「這些投資彰顯我們與我們所服務的產業共同成長的承諾。更多產能、更多能力，維持 Kerr Lakeside 自 1948 年起的相同品質與服務。」Kerr Lakeside 生產高品質內六角螺絲、冷鍛特製品與螺絲機製品，目錄含 2,430 種英制與公制標準及半標準內六角帽螺絲。

**All-Pro Fasteners 公司慶祝 50 週年**

美國德州的 All-Pro Fasteners, Inc. (APF) 表示：「我們慶祝為客戶提供全面、高品質緊固解決方案的第 50 週年。從 1976 年 APF 起家，到成為扣件供應領導者，我們對高品質緊固解決方案的承諾從未改變。**我們的扣件品質傳統，透過持續擴建 A2LA 認證品保實驗室得以延續，讓我們提供產業最先進的測試服務。**」All-Pro Fasteners 是一家全線、全服務扣件公司，在全美經銷完整螺絲、螺帽、墊片、螺絲與相關零件。其製造與經銷設施，結合庫存管理解決方案，為石化與油田產業提供「總成本降低」計畫。



## PennAero 完成收購 TriMas Aerospace，擴大製造能力

美國加州的 PennAero 宣布完成收購 TriMas 的航太資產，將兩家既有製造商合併，打造更廣泛、更具能力的獨立供應商，服務全球航太、國防、太空與先進能源市場。新增的 TriMas Aerospace 公司大幅擴充 PennAero 的產品組合與工程能力。對兩家公司既有客戶而言，業務如常，背後有更多資源、更廣能力與更穩固的長期夥伴。若尋求產業巨頭外的獨立替代方案，PennAero 現已具規模。

PennAero 執行長 Ryan Kinslow 表示：「這是 PennAero 的重要里程碑」。「我們相信團隊、技術與客戶關係的結合，讓我們在長期成長中佔據優勢。我們將持續投資，支持客戶依賴的關鍵應用。」併入 PennAero 的 TriMas Aerospace 公司包括 Monogram Aerospace Fasteners、Allfast Fastening Systems、Mac Fasteners、TFI Aerospace、Martinic Engineering、RSA Engineered Products、Weldmac Manufacturing Company 與 TAG (前 TriMas Aerospace Germany)。這些品牌擁有長期客戶關係與深厚工程專長，橫跨全球主要商用與國防計畫。



## FASTENAL® Fastenal 公司慶祝進軍墨西哥 25 週年

美國明尼蘇達州的 Fastenal 公司是供應鏈解決方案與製造業經銷的全球領導者，該公司慶祝進軍墨西哥 25 週年，彰顯成長、創新與在地夥伴深厚傳統。該公司於 2000 年決定進入墨西哥市場，墨西哥阿波達卡城分支於隔年年初正式營運。



▲ Kenneth LeVey

▲ Andrew Kalnow (右)

### 美國工業扣件協會 頒發翔鷹獎

工業扣件協會 (IFI) 每年表彰創新、領導與奉獻精神，提升產業並強化支持社群的個人。2026 年得獎者體現此精神。

2026 年翔鷹技術獎頒給 Kenneth LeVey，表彰其對扣件產業傑出、豐富的技術貢獻。他展現創意、紀律與工程專長，促成多項創新扣件設計與 26 項美國專利。

2026 年翔鷹服務獎得主為 Andrew Kalnow，其領導自 2002 年起促成國民機械公司的復興，將公司轉型為北美扣件製造最具影響力的力量。在其指導下，國民機械公司成為產業基石，其約 2,000 台冷鍛機橫跨扣件生產的各領域。■

新聞提供：John Wolz，FIN 編輯 ([globalfastenernews.com](http://globalfastenernews.com))  
Mike McNulty，FTI 副總裁兼編輯 ([www.fastenertech.com](http://www.fastenertech.com))

