

# 美洲新聞

新聞提供：

John Wolz, FIN編輯([globalfastenernews.com](http://globalfastenernews.com))

Mike McNulty, FTI副總裁兼編輯([www.fastenerstech.com](http://www.fastenerstech.com))

## Optimas Solutions 公司設立印度辦公室

Optimas Solutions 已在印度開設辦公室。執行長 Mike Tuffy 表示：「此次擴張反映了我們持續投資於員工，並承諾在全球取得成長，同時確保為客戶提供強大且在地化的支援」。印度辦公室強化了 Optimas 的全球布局，並提升其以工程專業、供應鏈效率及卓越的營運來支援客戶的能力。

總部位於伊利諾州的 Optimas 為汽車、農業及醫療設備市場的 OEM 與一級供應商提供扣件及 C 類零件與服務。Optimas 在美國 19 個州、墨西哥、歐洲及亞太地區設有據點。



## Bisco Industries 公司開設墨西哥據點

Bisco Industries 在墨西哥奇瓦瓦州開設據點，這是其全球第 53 個據點。總部位於加州的 Bisco 經銷扣件及電子零件，在北美擁有 52 個銷售辦公室、亞洲 1 個辦公室，以及 7 個配送中心。其 National-Precision 部門向航空、製造及工業設備產業的 OEM 廠銷售電子硬體及商用扣件；Fast-Cor 部門則專門向經銷商經銷扣件及零件。

## Foley 憶起與雷根總統的一對一會談

Georgia Foley 在美國專業工具及扣件經銷商協會 (STAFDA) 服務 31 年，其中 26 年擔任執行長，她最喜歡一段 STAFDA 的回憶，是她在協會全職就職前的一個活動。1990 年，她當時管理另一協會時，她的父親兼 STAFDA 首位執行長 Morrie Halvorsen，將她留在後台休息室與主講人前美國總統雷根獨處。

Foley 回憶說：「當時雷根剛卸任。」在上台前，雷根喝著茶配蜂蜜時，兩人聊著「蜜蜂、大自然及其他一般話題。他是最親切、最和藹的人，完全感覺不到他是剛卸任的美國總統。我們大笑，聊得很愉快。」

Foley 後來受聘加入 STAFDA，並在 Halvorsen 退休後升任執行長。從 2026 年起，STAFDA 將由伊利諾州的協會管理公司 Frontline Co. 接手管理。面對會員公司合併的浪潮，十年後貿易協會將何去何從？Foley 建議：「我們都得團結起來才能生存。」

Foley 表示：「毫無疑問。協會仍有重要角色，但我們至少在展會及聯合計劃上也需合併。」她形容擁有 1,900 會員的 STAFDA 為「人際關係導向的組織」，並強調將持續如此。



## Fastenal 公司公布扣件銷售雙位數成長

Fastenal 在 2025 年 12 月的扣件銷售雙位數成長，結束近兩年下滑後復甦的一年。12 月扣件銷售成長 10.8%，達 1.86 億美元(佔總銷售 29.6%)，較 11 月的 14.6% 成長略降。Fastenal 自 7 月以來持續公布雙位數扣件銷售成長。

2025 年第四季，扣件銷售成長 12.6%，達 6.14 億美元(佔總銷售 30.3%)。直銷產品表現優於間接產品，主要因製造業客戶帶動的扣件銷售增加。整體第四季銷售成長 11.1%，達 20.3 億美元；營運收入成長 11.4%，達 3.84 億美元；淨利成長 12.2%，達 2.94 億美元。

**全年銷售成長 8.7%，達 82 億美元；營運收入成長 9.6%，達 16.5 億美元；淨利成長 9.4%，達 12.6 億美元。銷售成長得益於漲價。**同時，26% 受訪者表示供應商交期延遲(高於 11 月的 13%)，但多數(69%)維持相似水準。至於客戶庫存水位，17% 受訪者認為「過高」，較 11 月的 3% 增加。



## Fastenal 公司宣布執行長交接

**Fastenal 公司宣布，Daniel L. Florness 將於 2026 年 7 月 16 日卸任執行長。Fastenal 董事會於 2025 年 12 月 19 日任命現任董事長暨銷售長 Jeffery M. Watts 接任執行長，自 2026 年 7 月 16 日起生效。**

董事會主席 Scott Satterlee 表示：「董事會感謝 Daniel 為 Fastenal 服務 30 年，並讚揚他過去 10 年擔任執行長期間為股東創造的價值。此次交接是自 2024 年 8 月 Jeff Watts 升任總裁以來，有序接班計劃的下一步。Daniel 及整個董事會相信 Jeff 將延續 Robert Kierlin 及創辦人數十年前建立的文化價值，領導 Fastenal 前進。」

Florness 將持續擔任新執行長的策略顧問，至 2028 年初。董事會計劃任命 Jeffery 為董事，填補 Florness 留下的空缺。

## Supply Technologies 公司興建配送中心

Park-Ohio Holdings Corp 公司旗下的 Supply Technologies 宣布，將在俄亥俄州興建一座 375,000 平方英尺的北美配送中心。總部位於克里夫蘭的 Supply Technologies 在全球擁有 70 多個倉庫。**新設施將成為旗艦據點，包含倉儲、品質檢驗、工程服務及創新中心，預計雇用逾 100 名員工，資本投資超過 2,000 萬美元。**



董事長 Brian Norris 表示：「我們對此設施的投資包括機器人自動化、更先進的倉儲系統，以及品質與工程實驗室的最佳設備。」招聘將於 2026 年初展開，正式開幕目標為 2026 年 7 月 1 日。Supply Technologies 是一家全球供應鏈管理公司，專營組裝零件及扣件。

## 美國扣件經銷商指數出現改善

**扣件經銷商指數 (FDI) 在 2025 年 12 月跳升至 56.4，反映銷售、供應商交貨及客戶庫存等多數指標改善。這是自 2024 年美國總統大選前最強勁的 FDI 讀數。**

銷售、供應商交貨及客戶庫存均上揚，但就業水準拖累指數。雖然仍成長，就業指數降至 52.9(11 月為 54.8)，因 11%(先前為 3%)受訪者表示低於季節水準；不過多數(71%)仍稱符合水準。銷售趨勢特別強勁，指數升至 58.7(11 月僅 49.6)，43%(11 月 23%)受訪者稱銷售超越季節水準，高於一整年平均 38%。

前瞻指標 12 月降至 51.2(11 月 55.4)，主因為客戶庫存(17% 稱「過高」，11 月僅 3%)，但多數(69%)稱正常。儘管月比下滑，資料顯示六個月展望穩定，51% 預測趨勢將改善(11 月 52%，高於 24 個月平均 43%)；僅 14% 預測下滑(11 月 16%)，其餘 34% 預期持穩(11 月 32%)。

2026 年展望偏向正向。有一位受訪者寫道：「(2025 年)是我們至今最佳的一年，預期新年狀況類似。」在關稅方面，有一位受訪者總結說：「關稅很討厭。」漲價在某些案例抵銷銷量下滑。「延續第二輪的關稅很具挑戰。」

加拿大關稅混亂更甚。「CBP 關稅計算完全混亂，導致定價不確定。進口商收到誤算通知，但美國海關及邊境保衛局未澄清 232 條款的規則。」另一人指出：「加拿大勿促宣布，自 12 月 26 日起，對鋼鐵衍生品及所有扣件課徵全球 25% 關稅。由於多數零件無本土來源，價格將大幅上漲。」



## RivetKing 公司獲年度組裝緊固產品獎

Industrial Rivet & Fastener Co. (又稱 RivetKing) 在 2025 年組裝件展會中以緊固類別獲年度產品獎。**新 MTC 控制器為全系列 FreeSet 無線手工具提供製程控制及資料蒐集，包括 RK-777C (盲鉚釘)、RK-787C (鉚帽) 及 RK-797C (鎖栓)。**

工程副總 Steven Sherman 表示：「MTC 控制器能計算安裝扣件數量，並在需要時指導組裝員，避免遺漏。」Sherman 表示，新扣件將重返基礎設施應用。「我們正開發太陽能農場及 AI 資料中心用的鎖栓與結構扣件。」



## Williams 當選 YFP 2026 會長

Würth Industry USA 公司的 Zechariah Williams 當選青年扣件專家協會 (YFP) 2026 年度會長。AmeriSteel Fastener 公司的 Nihar Sinha 為副會長，IFE Americas 公司的 Hristijan Georgievski 為前任會長。董事會續任成員包括 Beawest Fasteners 公司的 Craig Beaty、Sherex Fastening Solutions 公司的 Jake Glaser，以及 Advance Components 公司的 Mallory Nichols。YFP 成立於 2014 年，旨在透過教育、合作及社交連結，賦能下一代扣件專業人士。

## LindFast 公司完成 AZ Wire 公司收購

Nautic Partners 旗下的投資組合公司 LindFast Solutions 集團宣布收購 MFG Partners 旗下的 AZ Wire & Cable 公司。執行長 Mike Spencer 表示，**此收購是 LindFast Solutions 集團的關鍵時刻：「AZ Wire & Cable 公司加入後，我們結合兩大領導者，打造更多元、可擴展的平台。此收購擴大了產品的廣度及交叉銷售能力。」**

AZ Wire & Cable 將維持現有領導階層的運作。成立於 1988 年的該公司是工業、商用及特殊電線電纜總經銷商，提供切割、捲繞、並排、條紋化及捲線服務。該公司位於伊利諾，另有紐約、北卡羅萊納、佛羅里達、德州、科羅拉多、亞利桑那、加州及奧勒岡州八處據點。成立於 1983 年的明尼蘇達州 LindFast Solutions 集團是特殊扣件總經銷商，Nautic Partners 於 2019 年與管理團隊合作進行收購。



+



## NEFCO 公司收購 STS Industrial 公司

STS Industrial 為美國全國煉油廠、化工設施、油氣營運商、工業承包商及製造客戶供應扣件、管材、閥門配件、墊圈、管道支架及切削工具。NEFCO 執行長 Matthew Gelles 表示，STS Industrial 公司「在墨西哥灣地區根基深厚，其專業與文化與 NEFCO 專注承包商的速度、服務及技術解決方案高度契合。」**STS Industrial 將向客戶引進 NEFCO 的擴充產品組合、製造能力、增值服務及透過科技實現的解決方案。**

成立於 1981 年的康乃狄克州的 NEFCO 是一家家族經營的建築供應公司，在東岸及中西部擁有 20 多個據點。NEFCO 緊固解決方案部門提供 OEM 庫存管理。



## Faspac 關閉 Fastap Screw Products 公司

Fastap Screw Products 的母公司 Faspac Inc. 結束 41 年營運，位於華盛頓州的總部同時關閉線上商店 Screw Outfitters。「四十多年前，Faspac 的一群創辦人，在西雅圖郊區一間小型承包商供應店，向承包商提供一款看似平凡的自攻螺絲產品。雖然外觀與當時一般『自攻螺絲』無異，但其最大特色是材料設計與製造的絕對品質。」



五年後，公司遷至加州更名為 Faspac，提供 Fastap 自攻螺絲產品。他們開發新品 Fastap Plus 室外級自攻螺絲，具專利聚合塗層「Duracoat」。該公司表示：「此塗層常見於汽車與航太製造，以抗鏽性能著稱，且避免鍍鋅產品的『氫脆』問題，在木工領域成為了前所未聞的首創產品。」

## American Ring 公司慶祝 50 週年



美國俄亥俄州的 American Ring 是扣環及零件製造商與經銷商，該公司正慶祝以信任、毅力及解決客戶挑戰建立的五十年成長歷史。雖正式成立於 1976 年，但其發跡時間點更早。創辦人 Robert L. Morrissey 在二戰期間進入扣件業，後獲客戶支持獨立創業。董事長 Jim Morrissey 表示：「父親戰時進入扣件業支援戰爭相關產業，1958 年，有幾家公司給了他一些做生意的機會，讓他能自己創業、靠自己謀生。」

1960 年代，Robert 代理英國扣環廠商 Anderton，建立起國際關係並奠定技術基礎。到 1970 年代中，他與兒子們從銷售轉為美國中西部經銷業務。American Ring 公司於 1976 年在俄亥俄州開業，1983 年傳承給兒子。Jim 表示：「我父親說『若每月銷售達 4000 美元就很了不起』，如今，我們一小時內就能達成。」

**American Ring 度過經濟衰退、製造轉移及供應鏈中斷。關鍵里程碑包括 1989 年收購 Precision Spring & Manufacturing 公司、2017 年買下 Ring Master 公司，以及 2018 年取得 S&M Retaining Ring 公司資產。將更多製造能力內化，有助維持競爭力。■**

# FASTENER WORLD

專業服務

<p>B2B廣告刊登 線上採購媒合</p>	<p>專業扣件採購平台 扣件專業展會代理</p>	<p>2,000+ 供應商加入 我們的行列</p>	<p>500+ 參加過的國際展會</p>
<p>50,000+ 每月電子報發量</p>	<p>70,000+ 採購主看見您的廣告</p>		

