

社論 -

「公平競爭」

▶ 未來商機解鎖密碼

2025 可說是全球產業邁入前所未有競爭模式的關鍵轉捩點，不只影響層面更加深遠，業者所感受到的影響預料也會更加全面和劇烈。從正在全球上演由美國主導的關稅大戲開始，不僅牽涉產業廣泛，其無差別課稅的做法也讓各國睜大眼睛等著看。而 2025 年也是歐盟 CBAM 正式實施的前一年，這意味廠商的準備時間將更加緊迫。另外，中國低價產品傾銷打亂全球供應鏈穩定的問題懸而未解。俄烏戰爭停戰後衍生的重建商機又會讓哪些國家受惠？歐洲景氣的指標變化是否預告春燕到來？台灣劍拔弩張的政治情勢能否緩和，進而做出有利業者對外競爭的措施政策？這些國內外情勢的變化勢必對業者能否在國際上獲得公平競爭機會產生一定程度的影響。而「公平競爭」這個詞無疑將會是接下來產業發展非常重要的影響因素。

▶ 低價傾銷不解決 健全供應鏈難成型

中國產品持續以低於他國市場正常價的價格傾銷所造成的全球供應鏈失序以及業者透過中國政府提供退稅補貼所產生的不公平競爭仍是急迫且懸而未解的問題。據相關報告顯示，中國的粗鋼、線材、扣件產能幾乎佔全球一半以上，自然具有價格優勢條件，可決定市場定價。不過受到中國低迷經濟影響及一帶一路倡議在多國遇到新阻礙，在不能關廠減產的壓力下，只能把過剩產能以低價傾銷。此舉雖然降低國內庫存壓力，卻也打亂他國原本平穩的供需。越南、泰國、日本等國紛紛祭出反傾銷調查或措施以保護本國製造業。以外銷為主的台灣同樣受到波及，在與中國直接競爭的品項上可說是拚得相當辛苦。如果此問題持續未解，可能會對多國供需體系造成惡性循環，也不利健全全球供應鏈的發展。各國應正視此問題，並採取合適對策積極解決。





▶ 面對 CBAM 台廠已無得過且過空間

儘管先前有些國家呼籲 CBAM 措施可以延後或在實施上更具彈性，但目前顯示 CBAM 仍會如期於 2026 年啟動。措施勢在必行下，誰先準備好，誰就更有機會佔上風。儘管有些人批評這是披著環保外衣的貿易保護主義，但業者若想要在歐盟這重要的消費市場分得一杯羹，勢必不能再等閒視之，尤其 3-4 成比例皆出口歐盟的台灣扣件業者更加不能落後。在上期一月號和本期中，編輯部同步分享了多家國際知名的大型經銷商和製造商在 CBAM 方向上所做且也值得同業參考的努力。政府在這方面也應當業者的後盾，加速解決目前台灣尚無歐盟認證單位和相關實施細節的問題。試想當日韓及東南亞各國企業都有政府在後提供 CBAM 所需資源及對外爭取互惠協議之際，台灣若還以為能永遠在 CBAM 議題上佔有優勢，那就太天真了。

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：副總編輯張剛豪

▶ 美關稅危機或商機 或可讓台更具競爭力

儘管川普總統宣布對所有鋼鋁進口課徵 25% 關稅後掀起許多產業擔憂，但在「一視同仁」的基礎上，或許待 3-4 月課稅細節更明確後台灣仍可從中找出競爭優勢。做為台扣件業最大供應來源的中鋼在這部分若也能提供更具讓利空間的線材盤元，以台灣扣件去年出口額僅減少不到 5% (出口量小幅增加 1.5%) 的表現來看，台灣要再見出口榮景只是早晚問題。如業者所言，記得 8 年前中鋼熱軋鋼板受歐美不公平課稅 25%，即以盤元線材加價來補鋼板，今反過來線材扣件業者有難，真希望中鋼也反過來照顧扣件業。比較要注意的是，台灣扣件因有高達 5 成輸美，其最大競爭者 (中國) 最終會被課多少稅以及與美國有更深利益的友好國家是否仍可取得豁免或降稅將會左右台灣的報價競爭力。另外，區域性的產業供應鏈，將成未來主流，全球扣件業也可能進一步到美設廠或佈局通路，美國製造業也會更有意願深耕在地，最大的受益者將是在地消費者。

▶ 俄烏停戰和天災劇變 重建大利多

戰爭總有休兵的一天，今年上半的後續局勢發展將是關鍵。如果俄烏在各國斡旋下順利簽署停戰協議，烏克蘭戰後各項基礎設施重建預料將帶來龐大鋼鐵、建材和扣件需求，最終受惠的國家也將進一步促進全球供應鏈的整合和重組。此外，地震、洪水等天災後的重建復原 (例如：去年加州森林大火造成的房屋毀壞) 也會帶來天文數字的扣件需求。建議業者可以抓住機會，積極爭取商機大餅。

▶ 司徒加特螺絲展 - 歐洲景氣風向球

做為歐洲最大的扣件產業盛事，今年在匯達公司的號召下將有近 170 家台廠報名參展德國司徒加特螺絲展。該展過去幾年都吸引許多歐洲指標產業買主到場看展，是不少業界人士觀察歐洲景氣、了解產業 (像是汽車、扣件、五金零組件、緊固工具、機械設備) 產銷變化的重要風向球。歐洲過去 2-3 年受經濟前景不確定性影響，整體扣件需求欲振乏力，因此今年司徒加特展將是觀察歐洲市場景氣是否回升以及出現利多消息非常重要的指標。歡迎大家把握 3 天展期到 5 館 2621 和 7 館 4260 匯達攤位洽詢最新產業動態和供應商資訊。

▶ 政治內耗 台灣產業恐成犧牲品

許多國內業者對當前台灣政壇的惡鬥內耗狀況是否會拖累台灣產業在國際競爭力憂心忡忡，因不穩定的政經環境不僅會讓產業的長期發展缺乏支持後盾，也容易讓有意與台灣深化合作的海外客戶望之卻步，長遠來看有損台灣多年來在客戶心中所營造的最佳合作夥伴形象。雖然扣件業在整體產業的創匯佔比相對較低，卻是支持各產業發展不可或缺的一部分。面對未來越來越有挑戰性的產業經營環境 (像是對充足水電供應的擔憂)，國內扣件業者亟需政府提供更多支持力道，才能漸漸把失去的產能找回來，在國際舞台爭取到更多合作機會。只要公平競爭的基礎不變，台灣扣件業的發展還是很有機會的。 ■

