

歐盟展開新一波反傾銷調查

歐盟執委會已發出通知啟動針對原產於中國的進口無頭螺絲反傾銷程序。

該通知於 2024 年 10 月 17 日發布，本次調查的產品為螺絲和螺栓（無論是否帶螺帽和墊圈、無頭、不銹鋼以外的鐵或鋼材質、無論抗拉強度如何，但不包括馬車螺絲和其他木螺絲、螺絲鉤和螺絲環、自攻螺絲，以及用於固定鐵道構築材料的螺絲和螺栓）。

該通知稱：「歐盟委員會收到根據 2016 年 6 月 8 日歐洲議會和歐洲理事會關於防止來自非歐盟成員國傾銷進口產品的第 2016/1036 號規例（EU）第 5 條提出的申訴，指控原產於中國的進口無頭螺絲有傾銷情況，因而對歐盟產業造成損害」。

「被指控傾銷的產品正是被調查的產品，原產於中國，目前 CN 編碼為 7318 15 42 和 7318 15 48。CN 編碼僅供參考，不影響隨後關稅分類的改變」。

「傾銷和損害調查涵蓋 2023 年 7 月 1 日至 2024 年 6 月 30 日（調查期）。對損害評估相關趨勢的審查將涵蓋 2021 年 1 月 1 日至調查結束（審查期）。」通知全文可在線上查看。



BULTEN

需求下降創造商機

Bulten 集團公佈 2024 年第三季的淨銷售額為 13.3 億瑞朗（約 13 億歐元），較去年同期減少 3.3%。調整後的營運收益總額為 9,100 萬瑞朗（約 780 萬歐元），相當於 6.8% 的調整後營運利潤率。

臨時總裁兼執行長 Christina Hallin 強調：「報告的第三季營運收益較 2023 年同期及今年上一季有所改善。這清楚顯示我們在過去一年為了穩定及精簡生產以及專注於降低成本所付出的努力已見成效。生產日數較少和通常表現較弱的第三季經營利潤率有所改善。非經常性項目（包括與波蘭設備有關的保險賠償）對利潤率有正面影響。我們的長期目標仍是營業利潤率達到 8%，儘管 2024 年全年難以實現。」

她接續表示：「本季所有市場的汽車製造商對扣件的需求略有下降。需求下降的主因是汽車銷量的減少，但也因為我們的一些大客戶正在轉換平台，因而在短期內影響了他們 2024 年第三季的淨銷售生產量。」

「此外，還有其他 OEM 供應鏈的中斷，對我們的銷售量造成影響。雖然市場的成長速度不如以往，但我們現在的營運更穩定、更靈活，能夠應付大幅波動。需求下降讓我們有機會重新審視我們的客戶基礎，並將重點放在我們認為利潤較高的客戶和區塊上。這也讓我們能夠審視與客戶的合約，並逐步淘汰無利可圖的部分，這也是我們這一季一直在做的事。我們亦已開始縮減幾間工廠的工時，並正在處理一些細微的結構性問題，包括檢討幾家我們的合資企業。Christina 總結表示：「如果有必要進一步改善盈利水平，我們不排除未來會有更多的結構性改變。」





Berardi 完成收購 Fixi

H.I.G Capital 的投資組合公司 Berardi Group 已完成對義大利 Fixi Srl 的收購。Fixi Srl 是一家緊固系統經銷商，提供拉釘、螺紋嵌件、自鉚扣件、焊接螺柱及相關專業設備等多種產品。

Fixi 在 Veneto、Emilia Romagna、Marche 和 Abruzzo 等地設有倉庫，為義大利和歐洲各地的 2,000 多家產業客戶提供服務。這交易代表 Berardi 成長策略的重要一步，旨在透過策略性收購高潛力產品類別的專業經銷商，提供給客戶豐富的产品與服務範圍。

此次收購將鞏固 Berardi 在緊固系統類別（該類別客戶成長強勁）的全國領導地位。這也將改善 Berardi 在義大利和整個歐洲的布局和服務，使其客戶受益。

Berardi 主席 Giovanni Berardi 及 Berardi 集團執行長 Mauro Pasini 強調：「與 Fixi 的合作關係，是我們為集團規劃的成長路徑中極為重要的一步，這將使我們擁有更大的服務範圍，並為我們的客戶提供適合其各種需求的產品組合和服務。」

Fixi 的大股東兼執行長 Maurizio Mora 和 Alessandro Mora 表示：「我們對於與 Berardi 這家在義大利工業零組件經銷領域零負評的領導者建立新的合作關係感到非常興奮。我們在卓越、創新和對客戶及員工最大關注方面的歷史和共同文化，使我們能夠充分發揮我們在緊固件系統方面的專業技能，並抓住新的增長機遇，從而加快業務的發展。」

Nord-Lock 集團在馬來西亞成立區域辦事處



隸屬於世界指標先進栓合與工程解決方案供應商 Nord-Lock 集團的 Nord-Lock 東南亞及台灣分公司宣佈其位於 Q Sentral 大樓的區域辦事處正式啟用，Q Sentral 大樓位於馬來西亞首都吉隆坡的交通樞紐中心，即 Kuala Lumpur Sentral。

Nord-Lock 集團將其區域辦事處從新加坡遷至吉隆坡的動作突顯了該市場領導者擴展其業務的承諾，吉隆坡也將成為其在亞太地區的營運樞紐，提供客戶和合作夥伴更好的服務。

Nord-Lock 集團亞太區主管 Norbert Hentschel 解釋：「Nord-Lock 集團在馬來西亞投資設立新的區域辦事處，突顯了我們在馬來西亞發展的長遠願景。多年來，馬來西亞已經成為我們的主要市場，擁有技術精湛的勞動力、戰略位置以及有利的經商環境。此次搬遷強化了我們在該地區的存在，標誌著 Nord-Lock 集團與我們的經銷商建立更密切的關係、加強我們的全球業務以及為我們的客戶提供卓越服務旅程中令人振奮的起始章節。」

出席開幕典禮的瑞典駐馬來西亞大使館副館長 Robert Lejon 同意 Norbert Hentschel 的看法。藉由安全的螺栓連接，Nord-Lock 集團提供了將現代社會連接在一起的關鍵組成部分，以及透過其擴張和投資的決定，它也將瑞典和馬來西亞更緊密地聯結在一起。這將為我們兩國之間的業務增長和合作打開更多大門，分別為我們兩國提供更多的就業機會。我們對此舉將帶來的機會感到興奮，並期待共同的成功。」

馬來西亞據點將有更大計畫

馬來西亞辦事處將由 Nord-Lock 東南亞及台灣區總經理 Kang Tzee Chang 掌舵。Kang Tzee Chang 評論表示：「吉隆坡新辦事處是 Nord-Lock 持續拓展東南亞市場的重要里程碑。我們致力於投資馬來西亞、培養當地人才，並為當地經濟發展做出貢獻。此舉證明我們對馬來西亞市場巨大潛力的信念。」

Nord-Lock 長期看好馬來西亞市場，計劃繼續對其營運投資，並於年底前設立區域配送中心。Kang 接續表示：「我們的馬來西亞辦公室有一支充滿活力、專業且具備深厚專業知識的工作團隊，我們的計劃是進一步擴大這支已建立且經驗豐富的團隊。」■

