

Sundram Fasteners獲得國際性汽車製 造商2.5億美元訂單交易



Sundram Fasteners是世界最大的OEM廠和車廠供應 商之一,該公司被一家全球領先的汽車製造商授予2.5億 美元的合約,為其電動車平臺提供子組件。該合約是這家 總部位於清奈的公司在60年歷史中規模最大的,這也是 印度供應商為電動車平臺提供這一系列產品所贏得的最 大合約之一。

該公司打算投資20億盧比以支持該六年期採購計 畫下的新訂單。該計畫包括供應輸入軸、定子軸與傳動 齒輪的子組件。這些部件將從印度清奈高科技工業園區 Mahindra World City以及安德拉邦Sri City工業區運出, 並將由其在北美的倉庫提供服務。該公司每年供應150萬 個變速器子組件,預計年銷售額將在2026年達到高峰值 5.200萬美元。

這次的得標代表著該公司在印度和世界各地的客戶 對它的信任和信心。它將有助於擴大該公司在策略性藍 圖鋪排下的全球業務。這些子組件將用於MHEV/PHEV/ BEV等電動車型,涵蓋的市場廣泛,例如:中型卡車、 SUV和轎車。新車將在2024年從北美平臺推出。在產品 製造過程中,該公司將採用特殊的製程,例如軸向成型技 術,它可以承受極端溫度和嚴格的耐久性測試,滿足高扭 力要求,並在無聲的環境中運行。

該公司很高興贏得此訂單,代表著公司歷史上的一 個重要里程碑。總經理Arathi Krishna重申,這份印度史 上最大、價值2.5億美元的供貨合約,進一步證明公司對 生產和供應高品質、行業領先產品的承諾。

印度商務部發佈 俄羅斯希望進口的印度商品清單

印度商務部與出口促進委員會和出口商分享了一份俄羅 斯提供給印度其欲進口的數百種商品清單,包括汽車零部件 和紡織品。西方國家因俄羅斯入侵烏克蘭而對其實施制裁,俄 羅斯因此與印度分享了一份數百種商品的清單,諸如藥品、紡 織品、汽車零部件和化學品等行業的數百種物品。根據行業專 家的說法,由於缺乏可用的貨櫃,印度出口商會很難將這些貨 物運往俄羅斯。

印度服裝業已表示有興趣運送這些貨物,但汽車業似乎 有疑慮。一些出口商已經就該名單與印度駐莫斯科大使館聯 繫。在評論這個問題時,他們說俄羅斯買家正在詢問各式各樣 的印度產品。印度出口組織聯合會總幹事兼首席執行長Ajay Sahai博士說:「印度出口商多樣化的出口範圍涵蓋了美國和歐 盟,他們正在評估俄羅斯買家的提議,因為他們面對俄羅斯遭 制裁必須謹慎。隨著支付機制在幾天內準備就緒,以及物流選 項的開放,我們希望在這個機制下開始出貨。

車軸、曲軸、扣件、活塞、動力轉向泵驅動軸、氣門彈簧、 渦輪增壓器、機油濾清器/泵、火花塞、點火線圈、安全帶、保險 桿、焊接材料、軸承、剎車、消毒設備,以及水果和蔬菜濃縮原 料等產品都在名單上。俄羅斯已成為印度的第五大貿易夥伴。

本財政年度,俄羅斯已成為印度第五大交易夥伴,在六個 月期間的雙邊貿易額為227億美元(出口13億美元,進口214億 美元)。





Keller & Kalmbach與Mohindra Fasteners成立合資公司

總部設在慕尼黑的扣件和鎖緊技術專家Keller & Kalmbach集團,以及印度的車用/工業用冷熱鍛扣件及 精密機械部件製造商Mohindra Fasteners組成了一家合 資企業,名為KK Mohindra Fastenings Pvt Ltd.。

KK Mohindra Fastenings Pvt Ltd除了提供當地支援 外,該合資公司還將尋求不斷擴大其活動規模,並在印 度和海外廠導入VMI、生產看板管理系統、和其他C部件 管理工具,利用各種電子物流解決方案,如:基於RFID 的看板系統等。KK Mohindra Fastenings公司打算在6個 月內開始在浦那運營並在下一階段將其視野擴大到其他 地區,為客戶提供服務。

Keller & Kalmbach公司總經理Florian Seidl博士 說:「我們將結合雙方的精華,包括Mohindra Fasteners 在印度市場的製造專長和Keller & Kalmbach公司為製 造業提供智慧和客製C部件管理的專業。他說除了扣件 之外, KK Mohindra Fastenings還將提供種類廣泛的C 部件,並將始終專注於效率、供貨安全和流程優化,以 及利用智慧C部件管理工具進行流程優化。「憑藉我們 在應用技術方面的經驗,我們將優化材料流動,並旨在 與印度客戶建立負責任的夥伴關係,在製造方面提供新 的思維方式。」

總經理兼執行長Deepak Arneja強調,印度工業正 處於十字路口,因為現在的客戶希望除了產品的優良品 質外,還希望享受已開發國家廠商享有的增值服務。他 說:「作為扣件製造商,我們需要懂行業要求的專家,以 可負擔的價格提供世界級的庫存服務。總部設在德國的 Keller & Kalmbach公司完全適合這一角色。我們很高興 能介紹新合資公司。」

印度計畫將在下一個財務年度把50種 產品納入QCOs

印度工業和國內貿易促進部(DPIIT)正與印度標準 局(BIS)和利益相關者進行接觸,以確定哪些產品需要遵 守品質控制規範(QCO)。印度正尋求將多達50種產品, 如鋁、銅製品和家用電器在2023~2024年第二季前納 入品質標準。除非有BIS標誌,否則這些產品將不能生 產、銷售、交易、進口或庫存。DPIIT正在為各種產品制 定QCO,這些規範是根據世貿組織《技術性貿易壁壘協 定》針對其管轄範圍內的行業發佈的。



根據一份DPIIT的聲明,其打算在2023-24年第二季 度前發佈大約50個OCO。有關這方面,請工業界、行業協 會(CII、ASSOCHAM)、次產業協會、各行政部門和有 關研發機構/組織對16個QCOs草案提供回饋意見。利益相關者 可以在2023年12月31日前就這16個草案回饋意見。這16份草案 涵蓋了16個產品類別,包括鋁和鋁合金產品、螺栓、螺帽、扣 件等。

Sundram Fasteners 預計產業增 長8-10%

Sundram Fasteners Ltd是 一家為精密產業 提供高張力扣件



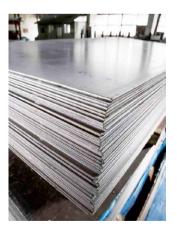
的製造商,總經理Arathi Krishna表示,預測今年汽車零部件 行業將以8-10%的速度增長,其中印度國內汽車和售後市場的 需求增加將推動這一增長。出口需求也很穩定,儘管北美、歐 洲和亞洲其他地區繼續面臨晶片短缺和其他供應鏈問題。

Krishna表示:「6.5%至7%的經濟增長,以及『加快印度混 合動力和電動車的採用與製造』政策下的電動車激勵措施, 以及PLI計畫,都有助於提高印度的電動車銷量。汽車行業在 2023上半年表現良好,而OEM的跡象表明,需求將在今年年 底前保持旺盛,但要看商用車和拖曳機的週期性。她認為乘用 車、多功能車和商用車市場前景廣闊,拖曳機市場正在連續第 三年取得良好的發展,OEM的銷售數字也很強勁,但2023年第 二季的零售銷售似乎在消退。

Rungta Mines礦業 公司在曹坎德邦的 Chaliyama鋼廠開設 線材產線

Rungta Mines是一家鋼鐵領 頭企業,從事鋼鐵、電力和擁有 附加價值的鋼鐵產品。

最近,該公司宣布其位於印 度賈坎德邦的Chaliyama鋼廠正 式投入啟用Rungta線材產線。



最近宣佈在賈坎德邦Chaliyama鋼廠的Rungta線材廠投入 運作,以擴大其產品組合,並為客戶提供多樣化的產品。來自 Rungta Mines的線材將在印度各地供應,線材將不僅售給線材 貿易商,還會提供給其他終端客戶。

Rungta線材的表面光滑而有光澤,並以線圈捆綁包裝。此 外,這些棒材有一個熱裝廠,以及可選的LRF和感應爐。這些 線材將被銷往HB線材業、電纜業、電極製造商和特殊品級的 終端使用者,以及用於扣件行業和伸線、捆紮線、刺繩和其他 應用。■