



拯救汽車產業需要靠汽車產業自己

俄羅斯汽車產業目前需要找回在地的零件生產,為整個汽車零組件產業注入一絲生機。

理論上,俄羅斯對在地化比例的要求是不斷增加的。但都沒有足夠的刺激力道可以創造出全 新規模夠大且符合產業需要的零件產業。有專家就估計因為該國汽車零件產業損失所造成的損 失,若以海外採購零件的成本來看,一年約損失1兆盧布。

俄羅斯榮譽經濟學家及ASM-Holding副總Alexander Kovrigin 評論表示:「在多數已開發國 家,汽車產業是主要帶動經濟的火車頭之一。因為車輛生產是創造收入和增加工作機會的絕佳 催化劑。但這必須要整個國家的汽車產業有一個完整整合可以為組裝廠生產零件的系統。只有 這樣,整個產業才能站得穩。」

汽車製造商,尤其是「GAZ」相當關切產業的未來命運,所以已經規劃出自己的計畫,不只是 要支持,還要創造在面臨全球災難下還能永續發展以及以在產業建構價值鏈為基礎的產業模 式。這個計畫尤其著重在未來5年投資2.400億盧布在汽車零件生產,而這其中有一半的金額是 靠製造商本身的投資,另一半則由國家資助(再透過增加稅收工作機會的方式來回本)。

很多國家都在走類似的道路。同時,專家也建議提供這些用於開發關鍵零件計畫一些好處, 另外也規劃一些以生產這些零件為目標的計畫並將其擺在優先事項。



俄國大型線上零售通路DIY產品銷量成長一倍

俄羅斯線上零售通路龍頭正積極投入DIY和居家產品市場。 「Wildberries」和「AliExpress Russia」兩家最大的通路在居家產品 和維修產品的銷售都繳出成長超過一倍的佳績。與供應商的新互

動模式幫助他們吸引買家造訪他們的網站。

AliExpress Russia表示:「2020年冬天本地市場最受歡迎的維修用和園藝用工具類別有作 業工具套組、電動園藝工具、銲接機、電鑽和電鋸。」

在2020年秋天, AliExpress新型態的店鋪開幕, 是當地第一家整合所有在地居家產品的超 大型店鋪。

全新的銷售計劃去年也在「Wildberries」開始測試。該公司開始導入FBS模式,也就是銷售 者直接參與倉儲、加工和包裝訂單。

Oryol軋鋼廠生產的扣件獲Astrakhan區的鐵路大橋結構採用

Oryol軋鋼廠(隸屬Severstal五金集團旗下Severstal-Metiz)的扣件被用於建構Astrakhan區Akhtuba河上全新的鐵路大橋建設。這條路線運輸著油品、硫、鹽、金屬、木材、建築材料、穀物和蔬果。全新的工程建築將成為國際運輸廊道,也會把西伯利亞和莫斯科跟Caspian、Azov和黑海港口連接起來。

舊的鐵橋在85年前建造且為單軌。新的大橋完成後,每年會有 高達2,000萬噸的貨物運輸通過。



Severstal-metiz投資Oryol軋鋼廠

今年該公司將在Oryol軋鋼廠(隸屬Severstal五金集團旗下 Severstal-Metiz)的發展計劃上挹注10億 盧布的高額投資,比去年高出11倍之多。

該公司將讓生產現代化。冷鍛頭和軋紋機、抽線設備和起重設備,超過20套主要設備都會被更新。 所有單元都會配置現代化電子設備:包括數位軟體、LCD顯示器和控制桿。同時,作業環境也會依據最 高規格的國際安全標準進行重整。多虧這項投資計畫,創造出56個全新工作機會。

該公司的投資計畫確立了Oryol五金生產的穩定發展。儘管疫情當前,Oryol軋鋼廠在去年底仍出現成長。成品運輸量成長了4%達到將近69,000噸,打破過去5年來的紀錄。掌握100多種新產品。

Oryol軋鋼廠經理Alexey Erenichev 表示: 「這是我們第一次收到這麼大的投資。所有的計畫案規模都很大,但我們希望在今年能完成多數。生產的現代化是除針對現有的計畫外,還有針對新產品開發計劃的進行。」■

Alexander Ostashov, <扣件.黏著劑工具>雜誌主編
Marina Valiakhmetova, <Metiz>雜誌編輯

