



Sales Representative Covering the Whole South America "Quality-guaranteed" Latam Fastener Solutions

by Dean Tseng, Fastener World

Latam Fastener Solutions is a specialized company located in the economic heart of South America with its location in Sao Paulo, Brazil. The CEO, Leandro Lopes, has background in international business, a MBA in business and a technical diploma in Mechanics. Leandro started his career in the fastener market in 2004 working for a representation office. Later he founded Latam at the beginning of 2018 after several requests from potential customers and suppliers asking for a new specialized player in the market, as the options were very limited for old companies with technical and commercial limitations.



Representante de ventas que cubre toda América del Sur Soluciones Latam Fastener de "calidad garantizada"

por Dean Tseng, Fastener World

Latam Fastener Solutions es una compañía especializada ubicada en el corazón económico de América del Sur con sede en Sao Paulo, Brasil. El CEO, Leandro Lopes, tiene experiencia en negocios internacionales, MBA en negocios y un diploma técnico en Mecánica. Leandro comenzó su carrera en el mercado de elementos de fijación en 2004 trabajando para una oficina de representación. Más tarde, fundó Latam a principios de 2018, luego después de varias solicitudes de posibles clientes y proveedores que solicitaban un nuevo jugador especializado en el mercado, ya que las opciones eran de compañías antiguas con limitaciones técnicas y comerciales.

Latam's contact: Leandro Lopes, CEO
E-mail: vendas@latamfastener.com

Representative of Top-performing Fastener-related Tools and Machines from Spain, USA, and Taiwan

Today, Latam is already one of the biggest companies in South America thanks to its close interaction with customers and potential customers. It represents some of the globally recognized and renowned suppliers from Spain (Temsam and Heroslam), USA (RMG FELM and RTM Products), Taiwan (Accuvisión, Sheng Kuo and Valo International). "With all these strategically located suppliers, we are able to supply to the entire market of South America. We have tools like pins, punches, dies, fillers, fingers, flat thread rolling dies, rolling dies, and a wide range of machines like wire drawing machines, straighteners, cold headers, thread rolling machines, tapping machines, sorting machines, concentricity gages, auxiliary equipment and packing machines," said the CEO of Latam.

Open for Collaboration with More Suppliers

"We choose only premium international suppliers who work exclusively with sales representatives," the CEO continued. "The criteria is based on quality and innovation. Additionally, the market is moving towards open-minded suppliers who hear and understand what the customer needs." Besides the current suppliers, the CEO said "we are always open for new suppliers who do not compete with the lines of supply which we already have with our partners. Now, we are looking for a strong partner from Europe, USA or Japan who supplies high-tech cold headers."

Future is Bright for Latam in 2019

Latam attends to the market through direct import by the customers, so the customers buy in accordance to their demand. With flexibility, cost benefits and an open mind to hear all customer requirements as the biggest corporate strengths, Latam is looking to enlarge business with existing customers, develop new customers, and participate in exhibitions and trade missions in the 2nd half of 2019. With more than 15 years of experience in the market, the CEO continues to lead Latam Fastener to offer the best solutions in accordance to customer needs.



Representante de herramientas y máquinas relacionadas con elementos de fijación de alto rendimiento de España, EE. UU., Taiwán

Hoy en día, Latam ya es una de las compañías más grandes de Sudamérica gracias a su estrecha interacción con los clientes y clientes potenciales. Representa a algunos de los proveedores reconocidos y reconocidos mundialmente de España (Temsam y Heroslam), EE. UU. (RMG FELM y RTM Products), Taiwán (Accuvisión, Sheng Kuo y Valo International). "Con todos estos proveedores ubicados estratégicamente, podemos suministrar a todo el mercado de Sudamérica. Tenemos herramientas como espigas, punzones, matrices, injertos, fingers / dedos, peines planos, rodillos, y una amplia gama de máquinas como trafiladoras, enderezadoras, estampadoras, máquinas de roscado, máquinas de inspección y selección, dispositivos de concentricidad, equipos auxiliares y máquinas de empaque", dijo el CEO de Latam.

Abierto para colaboración con más proveedores

"Elegimos solo proveedores internacionales premium que trabajan exclusivamente con representantes de ventas", continuó el CEO, "Los criterios se basan en la calidad y la innovación. Además, el mercado se está moviendo hacia proveedores de mente abierta que escuchan y entienden lo que el cliente necesita". Además de los proveedores actuales, el CEO dijo que "siempre estamos abiertos a nuevos proveedores que no compitan con las líneas de suministro que ya tenemos". con nuestros proveedores. Hoy en día, estamos buscando un proveedor fuerte de Europa, EE. UU. O Japón que suministre estampadoras de alta tecnología".

El futuro es brillante para Latam en 2019

Latam atiende al mercado a través de la importación directa por parte de los clientes, por lo que los clientes compran de acuerdo con su demanda. Con flexibilidad, beneficios de costos y una mentalidad abierta para escuchar todos los requisitos de los clientes como las mayores fuerzas corporativas, Latam busca ampliar negocios con clientes existentes, desarrollar nuevos clientes y participar en exposiciones y misiones comerciales en la segunda mitad de 2019. Con más de 15 años de experiencia en el mercado, el CEO continúa liderando a Latam Fastener para ofrecer las mejores soluciones de acuerdo con las necesidades del cliente. ■