



# 美洲新闻

## 工业扣件需求年复合成长率成长4%

据Fact.MR称，全球工业扣件市场预计会以年复合成长率4%的速度持续扩展至2031年，同时螺纹和塑胶工业扣件的需求也会在许多类别的末端使用产业持续攀升。报导指出：「新冠疫情的爆发暂时影响了2020年的产业发展，随着疫苗开打和新措施成为常态，汽车、建筑和其他关键末端用户产业从去年最后一季也开始恢复生气。例如，整体产业前景在过去2006至2020年仍维持正向发展。」



随着工业扣件制造商开始导入先进技术和大量投入各种研发活动，产业预计会在接下来几年进一步拓展。汽车产业快速和稳定的复苏以及各种商用和家居建筑建案使用更多的工业扣件，预期会增加美国供应商的营收。

报告称，德国的高端汽车领域和疫情障碍逐渐克服后，建筑案件的增加让该国也出现强劲成长。

同样地，中国预期在接下来几年那些促进工业扣件销售的建筑、汽车和家电产业将会出现大幅成长。做为全球最大的车辆市场，中国预期汽车输出会在2025年达到3,500万辆。

印度在工业扣件的需求、销售和和生产是已经崛起的获利国，且预期会持续成长至2031年。丰富的原物料和劳动力以及来自建筑业的需求都支撑着印度的销售。

目前，工业扣件用原料的塑胶越来越受市场欢迎。根据Fact.MR，因为以下几个优点将会有更多人使用：

- 轻量
- 成本效率
- 使用上有弹性
- 不会生锈

非螺纹和航太等级的工业扣件预计会进一步刺激供应商的销售直至2031年。

汽车和建筑产业对工业扣件有高度需求。其他关键末端使用产业有航太和家电。

## FIN扣件股价指数在供应链中断下仍维持成长

供应链的中断并没有在2021年第一季度让FIN扣件股价指数的发展「脱轨」，仍旧维持快速的步调，相较于相关工业股价指数6.5%的增长，仍攀升9.6%。

Tree Island Steel在第一季股价涨幅创新高，成长幅度为72.4%。在2020年，Tree Island因为更高的出货量，营收增加7.7%达到2.159亿美元。毛利增加至2,590万美元，毛利率则从2019年的8.9%攀升至12%。其他在第一季股价也出现上升的扣件企业还有Carpenter Technology (增加41.3%)；Chicago Rivet (增加11.5%)；Dorman Products (增加18.2%)；Fastenal (增加2.9%)；ITW (增加8.6%)；Howmet Aerospace (增加12.6%)；Lawson Products (增加1.9%)；MSC Industrial (增加6.9%)；Nucor (增加50%)；Park Ohio (增加1.9%)；Simpson Mfg. (增加11%)；和Stanley Black & Decker (增加11.8%)。

在第一季股价出现下滑的扣件企业有EACO - Bisco Industries (下滑4.5%)；Grainger (下滑1.8%)；和TriMas (下滑4.2%)。在2020年期间，扣件股价指数增加了10%，低于相关工业股价指数12.8%的成长百分比。





## WINA成立Würth Additive Group

Würth Industry North America (WINA)已经成立Würth Additive Group，这是一家提供扩展3D列印产品服务(包括设备融资租赁)的美国新公司。WINA从2017年开始提供3D列印产品和服务，包括快速原型制作和列印生产工具。

WINA执行长Dan Hill表示：「我们非常高兴可以为客户带来创新的数位供应链方案。透过把工业3D列印技术与现有存货产品进行整合，我们可以提供更快速交期，更低的库存成本以及更好的环境永续进行式。我们目前有能力可除去采购、购买和交通成本，为客户提供直接价值。」

获派为Würth Additive Group 新任执行长的AJ Strandquist表示：「我们非常兴奋可以提供设备租借和融资服务选项及提供3D列印制造服务给广大的市场。」

Strandquist表示：「我们的任务是要提供客户运作时可倚赖和有助益的数位供应链解决方案的实践、执行和支援。我们透过提供清楚的执行流程、省成本的选择、持续的支援、策略性供应商清单和可达到迅速投资报酬的财务相关服务来进行。」

Strandquist于2014年加入 Würth，在升迁之前最后担任的是WINA的3D产品方案经理。他是Optimas Solutions执行长Marc Strandquist的儿子。

WINA在2020年三月与工业金属和碳纤维3D印刷服务供应商Markforged签署全球经销协议，提供各种3D列印机和工业应用材料。其数位供应链策略包括可以协助客户减少成本和降低营运风险的3D制造列印、数位零件存档和库存分析软体。WINA是Würth集团旗下市值达10亿美元的公司，拥有110个据点，提供420,000种扣件和C部件服务。

## 扣件电镀涂层领域的面貌正在改变中

据NNi Training and Consulting创办人Laurence Claus表示，「大家可能很容易就会以为电镀涂层选项应该『就是这样了』」。但是法规和规范的变化还是需要持续注意。」

在扣件和汽车零件供应商产业已经工作将近25年的Claus表示：「你需要很确定某些会让你感到惊讶的事不会发生在你身上。」举例来说，镉已经不被使用30年，但镉的替代品仍然是很热门的话题，尤其是在国防产业。同样的，六价铬在15年前也被严格限制使用。

Claus表示：「其已经被证明对人和环境是危险的。」

欧盟推动车辆禁用六价铬的做法也迫使美国照做。他表示，未来也有可能限制铬在任何地方使用。

Claus表示：「我们持续在解决这种禁用问题的基础上，看到铬酸盐和其他电镀替代选项有所改善。」Claus特别提到，目前没有任何要被改变的法规。没有任何新消息可报告，但也沒有任何法规即将失效。它们随时间一直变动中。」举例来说：RoHs规范自2003年被采用以来修改过很多次。「仔细关注这些主题，因为事情变化中。每一项施加至扣件上的表面处理都是可以修正的一些规范结果。」根据设计，产业标准至少每5年就要重新审议也要经常更新。案例包括最近几年有进行明显修正的ASTM F1941/F1941M和ISO 4002。Claus预测，我们可能会看到更新氢脆要求的讨论再次出现。

客户的要求也在改变，包括腐蚀加速测试、去除含铬产品以及增加新电镀涂层标准或选项。「根据客户需要的方案选择电镀涂层真的很重要。」



## 扣件企业面临供应挑战

美国扣件经销商协会专题讨论小组表示，运送物流和其他供应链挑战正主导着扣件经销商和制造商关注的重点。

据Field Fastener供应链经理Melissa Patel表示：「产品可得性受到台湾原物料需求影响，这个需求导致交货延期长达6周。」Patel表示，同样地，货运吃紧以及美国国内铁道运输延迟让运送又多了好几周。而且汇率也让扣件企业面对的问题更加恶化。已经在Field公司服务18年的Patel表示：「我印象中在管理部门中讨论汇率问题并没有那么显着过。」

Optimas Solutions 执行长Marc Strandquist也对这些关切表示认同。Strandquist表示：「新冠疫情是让企业经营变得困难的议题，不论是在供应端或企业内部。进口订单目前很多。每个人都在多下订单，造成需求不真实的现象。」某位制造商向Strandquist表示，有位原本都下100,000件订单的客户最近才刚下了1,500万件。「对一些美国国内制造商来说现在的情况宛如身处天堂。」因应这样的情况，钢价正持续上涨，分配额度存在投机现象。

Patel表示，除了成本上涨外，还有品质的问题，因为企业生意兴旺导致较无经验的工人产出有问题的产品。考量到川普当时对中国扣件和其他产品所施加的301关税，Field持续对鲑鱼返乡企业的产品进行评估。「我们一直都小心地确保我们生产的任何产品的总成本是在最佳的范围内。」因为Optimas Solutions国内的产品占了很强的比例，全球供应端的问题对企业鲑鱼返乡产生额外的压力。

Strandquist表示：「客户对我们的作法产生质疑，因为他们对于整个供应链的稳定感到担心。」Strandquist指出，钢价由两种要素组成，就是基价和附加价。他表示：「附加价目前是上下震荡。」尽管供应链充满不确定性，代工规划也没有变得更加精确。

Patel表示：「我不期待这部分会改变或改善。他们正在支付我们费用来为其进行管理。」

Strandquist也附和这观点。

他们不会感到一丝感激。对客户来说，就是螺栓罢了。

Strandquist表示，因应这样的情况，扣件供应商被迫使用空运来满足客户需求。但是这么做成本太高了，因为相较于电脑晶片，扣件的价值较低而且非常重。「供应链目前的状况很疯狂。每个人都恨不得自己能赶上速度。」



## Semblex宣布资深主管异动

美国Semblex Corporation及其母公司Jinhap Company, Ltd.宣布主管安排有异动，并自2021年5月1日生效。前董事长Jinsoo Kim已经被擢升将领导Jinhap的国际业务和韩国以外的海外据点，包括中国的Jinhap子企业和美国的Semblex。他将在今年稍后转派驻韩国。Kim从Semblex在2014年被Jinhap并购后就一直服务于Semblex，担任Semblex的营运长，从2019年三月起还担任公司执行长和总经理。前Semblex营运长Gene Simpson则被擢升接手Kim的执行长和公司董事长的位置。在担任营运长之前，Simpson在过去29年间担任过许多Semblex关键主管职位，包括品质工程管理副总和工程服务经理。成立于1968年的Semblex Corporation是供应全球领导制造商创新冷成型产品方案的优异供应商。这些制造商尤其注意降低组装相关成本，同时也必须因应市场挑战找出当地产业新兴材料紧固的最佳方式。Semblex Corporation提供客户最新的紧固产品和技术，以及精密的冷成型和车修零件和特殊组合件。

## Optimas增加更大线径扣件生产



OPTIMAS

美国工业制造经销和服务提供商Optimas Solutions宣布新增更大线径(M12-M18)且符合产业标准MATHread®和Taptite 2000®授权的产品生产。

更大线径M12-M18的MATHread和Taptite 2000产品生产强化Optimas在这些授权产品制造的能力。其先前已经有生产较小线径的MATHread、Mortorq®、Phillips Square-Driv®、Remform®和Taptite 2000®品牌。这种经强化的更大线径制造能力与现有较小线径产品的供应能力产生互补，并进一步为Optimas直接供应产业领导制造方案给经销商和代工商的需求提供支援。Optimas执行长Marc Strandquist表示：「多年来我们持续生产较小线径的授权扣件。现在透过美国和英国厂房的技术升级，我们可以生产更大线径授权产品来让我们在需要更大线径扣件的各式产业中(像是汽车、载重货车、建筑机械和农业设备)更具竞争力。」借由增加大线径的能力，Optimas可以促进与知名代工品牌伙伴关系的建立。这些授权让Optimas供应客户下一代可以改善效能、降低安装时间、减少重量和节省成本的紧固方案。Optimas美国和英国厂提供各式冷成型扣件的制造，包括金属螺纹成形设计和塑胶滚轧成型设计。Strandquist表示：「透过与高品质值得尊敬的扣件授权商(像是MATHread、Phillips和Taptite)合作，我们可以持续改善制造能力。因为我们持续采行2020年第三季宣布的制造方案策略，自然就慢慢为现有和新客户的应用需要增加更大线径的产品能力。」



## Tanner Bolt & Nut 和 Parker Fasteners 签署经销协议



美国Tanner Bolt & Nut Inc.宣布已经与Parker Fasteners达成协议，将成为其Lock-Out®最高安全性螺丝在美国的独家经销商。Lock-Out是一款创新的安全螺丝，有特殊用以施加高扭力的专利头部凹槽。不同的椭圆中心销和多重钻头凹槽/键的组合提供客户更高安全性的多种防破坏扣件选项。安装钻头没有个别贩售，只能透过Tanner取得。Lock-Out有多款头部样式、螺纹、线径、长度、材料和表面处理。线径范围从1/4" 至5/8"，M1.4至M16，以及#0 至 #10，特定线径长度可达 12"。可生产材料包括碳钢、不锈钢302HQ、304、316、A286和黄铜合金钢4037、8740。为了替客户的财产或产品提供最大的保护，Lock-Out可以以专属的钻头凹槽样式制造。Tanner于2021年三月初接到第一批存货订单并将持续强化其库存至全年度。客制化的产品一般会在8-10周内出货。Tanner Bolt & Nut Inc.是美国优质工业和安全扣件、合规壁虎等产品以及电动工具配件的经销商。40多年来，Tanner具丰富知识的销售和技术支援人员，一直把客户放在最优先，提供创新高值的产品。Tanner与超过50个可以提供其客户引领业界经验、创新和品管的著名高质品牌合作。Parker Fasteners是有ISO和AS9100 Rev D认证的优异冷锻头制造商，其皆采用符合DFARS标准的美国材料。Parker Fasteners对自己能生产满足客户规格品质扣件和提前或准时交货的表现感到自豪。



## Greenkote: 金属扣件抗腐蚀涂层的订单变多了

美国进阶抗腐蚀金属涂层供应商Greenkote宣布美国总部的厂产能将进行扩大升级，主要是因应很多不同产业需要使用于外在环境的金属扣件和五金防腐蚀保护需求的高涨。Greenkote执行长Mark Gore表示：「我不知道气候变迁会不会也是部份原因之一，但我们正看到对暴露于自然环境下各式金属零件抗腐蚀涂层订单有显着的增加。订单来自很多产业，包括汽车、铁道、电力输送、风力发电等。这些都是需把扣件、紧固元件和其他金属五金长期暴露在户外腐蚀环境中的应用。因为很多其他因素让我们这一块业务领域的占比更加扩大也是有可能的。首先，Greenkote涂层实际上是渗入金属表面，使其可以抗损伤，表现比其他涂层处理(像是电镀锌和烤漆)更耐久、性能更好。其他因素则是生态友善性。其他许多涂层加工方式含有酸类和污染化学物，所以使用上被环保法规严格限制。但是，正如其名，Greenkote对环境很友善。」Gore表示其额外的涂层设备安装已经完成，且厂房已经在产能明显扩大下全力运作。Greenkote为许多使用零件经常暴露于气候变化和严酷腐蚀环境的建筑、汽车、铁道、公用事业等产业提供抗腐蚀涂层服务。Greenkote可以应用在广泛的金属零件(从有螺纹扣件至冲压和铸造件；尺寸从0.2"至78"都有)。专利Greenkote涂层正在取代许多旧式抗腐蚀加工法(像是电镀锌、热浸镀、粉末镀锌、金属薄层等)。除了腐蚀防护能力增加外，Greenkote技术提供优异的黏着度、更长的抗摩擦和更仔细的包覆，使其可以在复杂的几何环境(例如小的螺纹部件)下使用。Greenkote也可消除因氢脆所产生的金属失效，这也是很多传统涂层常遇到的问题。Greenkote是以不可以含有毒化学物质以及不会产生有毒副产品的专利锌基干热渗透法所进行。因此，对人体和环境特别具友善性。



是部份原因之一，但我们正看到对暴露于自然环境下各式金属零件抗腐蚀涂层订单有显着的增加。订单来自很多产业，包括汽车、铁道、电力输送、风力发电等。这些都是需把扣件、紧固元件和其他金属五金长期暴露在户外腐蚀环境中的应用。因为很多其他因素让我们这一块业务领域的占比更加扩大也是有可能的。首先，Greenkote涂层实际上是渗入金属表面，使其可以抗损伤，表现比其他涂层处理(像是电镀锌和烤漆)更耐久、性能更好。其他因素则是生态友善性。其他许多涂层加工方式含有酸类和污染化学物，所以使用上被环保法规严格限制。但是，正如其名，Greenkote对环境很友善。」Gore表示其额外的涂层设备安装已经完成，且厂房已经在产能明显扩大下全力运作。Greenkote为许多使用零件经常暴露于气候变化和严酷腐蚀环境的建筑、汽车、铁道、公用事业等产业提供抗腐蚀涂层服务。Greenkote可以应用在广泛的金属零件(从有螺纹扣件至冲压和铸造件；尺寸从0.2"至78"都有)。专利Greenkote涂层正在取代许多旧式抗腐蚀加工法(像是电镀锌、热浸镀、粉末镀锌、金属薄层等)。除了腐蚀防护能力增加外，Greenkote技术提供优异的黏着度、更长的抗摩擦和更仔细的包覆，使其可以在复杂的几何环境(例如小的螺纹部件)下使用。Greenkote也可消除因氢脆所产生的金属失效，这也是很多传统涂层常遇到的问题。Greenkote是以不可以含有毒化学物质以及不会产生有毒副产品的专利锌基干热渗透法所进行。因此，对人体和环境特别具友善性。



## 美国将持续对中国扣件课徵关税

市场观察网(MarketWatch)报导,美国总统拜登有意在任职的初期维持对中国课征进口税,并表示美国需要更多杠杆优势来对抗贸易陋习。拜登对纽约时报专栏作家Thomas Friedman说:「我不会做出任何立即的动作,在课征关税方面也是如此。」 「我不会去破坏我手上握有的选项。」拜登说会试着建立一个同盟阵线对抗中国不公正的贸易行为,同时淡化前总统川普使用的严厉政治用词,试着与中国改善外交关系。

分析人士说,透过与欧洲结盟并保留川普的关税措施,拜登面对中国可以保持杠杆优势,遏止国会的批判声浪并提高大众的支持。川普在2018年开始对中国扣件课进口税,对价值3700亿美金的中国商品课征双位数的关税,引发了数十年来美国最大的贸易战。该关税包括对中国制螺栓、螺丝与其他扣件(海关编码7318.11.00 ~ 7318.29.00)课征25%税,对中国制钢铁螺帽(7318.16.00)课15%关税。此关税是基于1974年贸易法第301条,允许白宫对抗其认为不合理、具歧视性、压迫或限制美国商业的外国贸易。

九月,世贸组织决议川普对价值4000亿美金的中国商品课征关税的行动违反国际贸易法规。市场观察网报导:「川普坚称中国正在承担关税的成本,但各主流研究都显示付出代价的是美国顾客。」虽然301法条的关税目前仍不变动,但根据市场观察网,拜登的政权可能会「将川普基于国安考量对中国以外数个国家课征的钢铝材进口关税缩减或暂停」。232法条的关税使汽车和家电等等工业产品和消费性商品的成本飙升。

在2019年美国拉斯维加斯螺丝暨机械设备展中,律师Richard Wortman表示,即使美国已经选出了新总统,301关税可能会再持续一段时间。他强调,关税已变成联邦政府的收入,而不是所谓的「税金」。「得要花上一段时间才能让关税退位。」

### 美国贸易代表处公告的产品名单包括:

- 7318.11.00 - 鋼鐵製方頭木螺絲
- 7318.12.00 - 鋼鐵製木螺絲(不含方頭木螺絲)
- 7318.13.00 - 鋼鐵製螺絲鉤與螺絲環
- 7318.14.10 - 鋼鐵製自攻螺絲(含有桿部位或者螺紋直徑小於6mm)
- 7318.14.50 - 鋼鐵製自攻螺絲(含有桿部位或者螺紋直徑6mm以上)
- 7318.15.20 - 同批進口的鋼鐵製螺絲與其螺帽或墊片
- 7318.15.40 - 長度9.5mm以上或直徑3.2mm的鋼鐵製機械螺絲(不含帶帽螺絲)
- 7318.15.50 - 鋼鐵製螺柱
- 7318.15.60 - 含有桿部位或者螺紋直徑小於6mm的鋼鐵製螺絲和螺栓
- 7318.15.80 - 含有桿部位或者螺紋直徑6mm以上的鋼鐵製螺絲和螺栓
- 7318.19.00 - 類似螺絲、螺栓、螺帽、方頭木螺絲與螺絲鉤的鋼鐵製螺紋工件
- 7318.21.00 - 鋼鐵製彈簧墊片或其他鎖固式墊片
- 7318.22.00 - 鋼鐵製墊片(不含彈簧墊片與其他鎖固式墊片)
- 7318.23.00 - 鋼鐵製鉚釘
- 7318.24.00 - 鋼鐵製開口銷
- 7318.29.00 - 類似鉚釘、開口銷、墊片和彈簧墊片的鋼鐵製非螺紋工件





### 「完美风暴引发美国货柜荒」

XL Screw公司的Bob Sachs先生说：「过去12个月以来，货柜成本巨幅上升。」货柜的短缺是由一场完美风暴引发的，可以罗列出数个原因。

Sachs说：「轮船公司现在是渔翁得利，据说获利破了纪录。他们过得很快乐。」他解释货柜荒的其中一个成因，是「世界各地都有被搁置的货柜等着运回远东国家。货物量太不足了，无法运回远东。」「这造成没有货柜可用来运回美国。」疫情也造就了这场货柜荒。他强调：「由于去年的事业活动急遽减速，我听说货柜制造商当时大幅削减生产，现在他们的生产赶不上需求。」他指出，由于2019年世界经济表现不错，市场使用货柜空间的需求一直增长到当年年底。「由于全球对产品的需求增加，所以当时企业还必须补库存。」

个人防护设备目前的需求特别高，「各国政府都在花重金给轮船公司运送个人防护设备」。他说政府将个人防护设备放在第一顺位的做法是可以理解的。他说货柜荒的第四个原因是轮船公司「大量缩减出航次数，以产生市场对货柜空间的需求，借此利用局势来调高价格。」他发现轮船运费价格每天都在变。他补充说农历新年也必定会推升货柜空间的需求。他观察发现「有很多船停泊在美国西岸港口等着卸货，这会造成长期的延迟。这些原因都造就了一场完美风暴！」货柜的现况何时会改善？他解释：「我不知道何时会改善或何时运输成本会稳定下来。疫情造成的因素实在太多，这时代非常不寻常，有许多问题未解。」他发现，货柜空间的短缺和运输成本的剧增，在过去都来得很快。「恐怕我得说，货柜荒偏偏要挑疫情未明和中美贸易战的时候发生。你只需要迎接挑战继续走下去。」

### Stanley Black & Decker公司在并购后扣件销量大增



Stanley Black & Decker 公司回报扣件产品营业额在2020年第四季下跌2%，因为车用扣件的强劲成长力被通用工业市场的萎缩(即使已经有改善)翻盘了。此结果又被逆转，因为该公司以15亿美金并购了Consolidated Aerospace Manufacturing LLC (CAM)公司，带来11%的营业额成长。位于加州的CAM公司生产航太扣件和零件，它在2021年被Tinicum 创立成为一家控股公司，控管八家活跃于航太零件产业的制造厂，其中包括Bristol Industries、E.A. Patten、Aerofit、Voss Industries、3V Fasteners、QRP、Moeller公司。它在第四季包括扣件的工业事业营业额成长10%，达6.58亿美金，利润增长14.4%，达8,890万美金，增率13.5%。Stanley Black & Decker公司在第四季包括扣件的工业事业营业额下降3.4%，落在23.5亿美金，利润下降32.5%，落在2.25亿美金，跌率9.6%。合并营收增加1%，达145.3亿美金。第一季净收益增加29%，达12.3亿美金。

### Dyson公司在德州新开设制造经销据点

俄亥俄州的Dyson公司宣布在今年一月于休士顿启用新据点。这现代化设施是地基锚栓产品的制造据点，以供应西南部风力发电市场不断成长的需求。



John Wolz, FIN编辑([globalfastenernews.com](http://globalfastenernews.com))  
Mike McNulty, FTI副总兼编辑  
([www.fastenertech.com](http://www.fastenertech.com))

