

# 俄罗斯新闻



## 拯救汽车产业需要靠汽车产业自己

俄罗斯汽车产业目前需要找回在地的零件生产，为整个汽车零部件产业注入一丝生机。

理论上，俄罗斯对在地化比例的要求是不断增加的。但都没有足够的刺激力道可以创造出全新规模够大且符合产业需要的零件产业。有专家就估计因为该国汽车零件产业损失所造成的损失，若以海外采购零件的成本来看，一年约损失1兆卢布。

俄罗斯荣誉经济学家及ASM-Holding副总Alexander Kovrigin 评论表示：「在多数已开发国家，汽车产业是主要带动经济的火车头之一。因为车辆生产是创造收入和增加工作机会的绝佳催化剂。但这必须要整个国家的汽车产业有一个完整整合可以为组装厂生产零件的系统。只有这样，整个产业才能站得稳。」



汽车制造商，尤其是「GAZ」相当关切产业的未来命运，所以已经规划出自己的计画，不只是一要支持，还要创造在面临全球灾难下还能永续发展以及在产业建构价值链为基础的产业模式。这个计画尤其着重在未来5年投资2,400亿卢布在汽车零件生产，而这其中有一半的金额是靠制造商本身的投资，另一半则由国家资助(再透过增加税收工作机会的方式来回本)。

很多国家都在走类似的道路。同时，专家也建议提供这些用于开发关键零件计画一些好处，另外也规划一些以生产这些零件为目标的计画并将其摆在优先事项。

## 俄国大型线上零售通路DIY产品销量成长一倍

俄罗斯线上零售通路龙头正积极投入DIY和居家产品市场。「Wildberries」和「AliExpress Russia」两家最大的通路在居家产品和维修产品的销售都缴出成长超过一倍的佳绩。与供应商的新互动模式帮助他们吸引买家造访他们的网站。



AliExpress Russia表示：「2020年冬天本地市场最受欢迎的维修用和园艺用工具类别有作业工具套组、电动园艺工具、焊接机、电钻和电锯。」

在2020年秋天，AliExpress新型态的店铺开幕，是当地第一家整合所有在地居家产品的超大型店铺。

全新的销售计划去年也在「Wildberries」开始测试。该公司开始导入FBS模式，也就是销售者直接参与仓储、加工和包装订单。

## Oryol轧钢厂生产的扣件获Astrakhan区的铁路大桥结构采用

Oryol轧钢厂(隶属Severstal五金集团旗下Severstal-Metiz)的扣件被用于建构Astrakhan区Akhtuba河上全新的铁路大桥建设。这条路线运输着油品、硫、盐、金属、木材、建筑材料、谷物和蔬果。全新的工程建筑将成为国际运输廊道，也会把西伯利亚和莫斯科跟Caspian、Azov和黑海港口连接起来。

旧的铁桥在85年前建造且为单轨。新的大桥完成后，每年会有高达2,000万吨的货物运输通过。



## ▶ Severstal-metiz的产品阵容多达159种

Severstal-metiz、Oryol Steel Rolling Plant 和 Volgograd Plant Severstal Kanatov 公司在2020年已掌握159项新产品的制造技术,包括线材、热轧钢和扣件等等,几乎涵盖所有扣件相关产品。所有的新产品都是与顾客共同研发。

在2020年,Severstal-metiz增加了39种新种类的产品,其中一项重大的举措是开始生产钢线粒。与传统的相比,高张力钢线粒的耗损较低、可抗磨伤且较节省顾客的作业成本。Orel Steel Rolling Plant 在2020年已能生产114项新产品,其中大多是扣件,占了85%,其中有新的标准螺栓、螺帽、垫片、车用和建筑用扣件。

### 投资Oryol轧钢厂

今年Severstal将在Oryol轧钢厂(隶属Severstal五金集团旗下 Severstal-Metiz)的发展计划上挹注10亿卢布的高额投资,比去年高出11倍之多。该公司将让生产现代化。冷锻头和轧纹机、抽线设备和起重设备,超过20套主要设备都会被更新。所有单元都会配置现代化电子设备:包括数位软体、LCD显示器和控制杆。同时,作业环境也会依据最高规格的国际安全标准进行重整。多亏这项投资计画,创造出56个全新工作机会。Severstal的投资计画确立了Oryol五金生产的稳定发展。尽管疫情当前,Oryol轧钢厂在去年底仍出现成长。成品运输量成长了4%达到将近69,000吨,打破过去5年来的纪录。

Oryol轧钢厂经理Alexey Erenichev 表示:「这是我们第一次收到这么大的投资。所有的计画案规模都很大,但我们希望在今年能完成多数。生产的现代化是除针对现有的计画外,还有针对新产品开发计划的进行。」



## ▶ NLMK-Ural公司将扩大高碳钢盘元产量

NLMK集团的俄国分公司(NLMK-Ural)已扩增了产能。先前该集团只能生产横切面125x125mm的钢坯,但将制钢设备与滚线设备现代化之后,该集团掌握了横切面150x150mm的连续铸造式钢坯的生产技术。



如此就能扩大盘元、线材、扣件等等金属产品的阵容,并提升现有产品的品质。该公司的高碳钢盘元这种需求量最大的产品将会提高40%的年产量,同时其物理性能和力学性能将获得改善。



## ▶ 俄国紧固件协会研拟石材用锚栓用量的计算标准

设计建筑体的外观时必须考量石材用锚栓的数量与设计,例如支架会透过锚栓安装到建筑的地基。因此需要有妥当的法规文件来规定石材用锚栓数量的计算程序。同样地,计算水泥地基的锚栓用量时,要考量到地基的属性、锚栓的属性,以及荷载对扣件造成的影响。紧固件产品制造经销商协会正在与共同参与的莫斯科土木工程大学研拟这套标准,并将俄国当地的标准纳入考量(包括SP 15.13330 :石材与强化石材结构的标准)。

## ▶ BSW公司增加对13个欧盟国的出口量

截至2020年底,BSW公司对欧盟市场出口了超过92.5万吨钢产品。

对该公司采购量成长最大的国家是西班牙、斯洛维尼亚和法国,出货量翻了一倍以上。该公司对奥地利、爱尔兰、罗马尼亚、波兰和芬兰的出口增量超过30%。2020年,欧盟占该公司的出口量超过45%,盘元、钢线和车用结构钢材的需求很大,结构钢材的出货量比前一年度大增许多。2020年输出到欧盟的20~80mm结构钢材出口成长量达到150%以上,出口额达3,450万美金。2020年,BSW公司向53国总共出口了200万吨钢产品。值得注意的是,去年春季的疫情使该公司面临市场对钢线产品的需求下降的问题。但自去年六月起,市场消费量开始回升到平时的水准。总体来说,2021年元旦当日,BSW公司库存了相当于两天产量的成品。

## ▶ Europartner集团推出多功能扣件包装

Europartner 集团在2020年最引人注目的创新是推出全新的扣件产品多功能包装。此包装的优点包括视觉呈现扣件产品、防止被破坏、包装上标示产品的技术资讯、内附梅花钻头、整齐收纳产品、容易重复使用。

这家尼龙扣件制造商在去年12月大幅扩大生产。

2020年,Europartner 在厂内设立教育训练中心,邀请俄籍射出成形塑胶加工业者参与课程。授课者包括塑胶加工、材料科学方面的专家、射出成形机与周边机械的供应商代表、模具设计师。

Alexander Ostashov  
<扣件·黏着剂·工具>杂志主编  
Marina Valiakhmetova  
<Metiz>杂志编辑

