

印度新闻

印度扣件协会Abhi jat Sanghvi提供

Sundram Fasteners启用子公司抢攻航太与国防市场

Sundram Fasteners公司成立了一间全资的子公司以抢攻航太与国防市场。TVS集团在一份新闻稿中确认子公司Sunfast TVS Ltd.将专攻航太与国防产业的新兴商机。

根据该新闻稿，该公司包办了国防产业使用的全地形系统车辆专用的锻造、铸造、加工件订单。该公司的高管表示，除了进军地形系统之外，公司将寻求包办装甲车和卡车的生产订单。

高管也支出，该子公司将取代Sundram Fasteners的太空载具与直升机零件。他进一步说联盟政府的新国防采购政策为制造厂提供机会来探索这个领域。财务部长Arun Jaitley在2018年的预算中宣布建立两条国防工业生产的长廊以强化国内制造。泰米尔纳德邦与北方邦已名列其中。北方邦国防工业长廊计划以373.2亿卢比的投资额在2018年8月的阿里格尔县启动，该长廊在国防部长Nirmala Sitharaman于泰米尔纳德邦举办的仪式中启用了，宣布的投资额为303.8亿卢比。

Sundram Fasteners将加速投资

Sundram Fasteners董事长Suresh Krishna透露，虽然汽车产业当下正面临经济下行，公司仍将会有新的投资。

董事长最近在面对公司股东的谈话中提到汽车产业景气在本质上就有循环周期。经济下行早已注定在某个时间点爆发，企业应有能力应付好与不好的获利表现。

他细数道Sundram Fasteners不会吝于投资。该公司在去年度投资了44亿卢比，并计划在本年度投资35亿卢比。他补充说这些投资在未来经济与汽车产业回到常轨时将会产生效益。常务董事Arathi Krishna表示，公司已透过零售与出口将创投事业多角化，这共占了公司约45%的销售比例，因此能够渡过目前的情势。

截至6月底的第一季国内销售跌从前一年第一季的61.4亿卢比跌至55.7亿卢比。有趣的是，今年第一季的出口额从去年的32.1亿卢比成长到34.8亿卢比。该公司也已将名为Sunfast TVS的子公司上市，以打入国防航太商机。常务董事有信心这间新公司会在未来两年内达到10亿卢比。

她补充道，Sundram Fasteners已不再只是一间扣件企业而已，还是一家涉略广泛的工程公司，足以包办印度海内外汽车业与其他用途之各种零件与组装用产品的制造。如今在这间公司400.2亿卢比营收当中，只有30%~35%比例是来自扣件销售。





商人抗议商品及服务税的退税递延



鲁得希阿那市的商人不满将延迟获得商品及服务税的退税，并谴责了州立与中央商品与服务税单位。商品及服务税的退税过度递延，影响到他们的流动资本，所以他们拼命寻求解方。

扣件供应商协会理事长Raj Kumar Singla先生说，不论是州立或中央的商品及服务税单位都没让退税按时生效。他补充说陈年老旧的增值税的退税仍卡在税则单位那边悬而未决，甚至到了增值税被废了之后仍是如此。此外，金额达上千万卢比的商品及服务税的退税额已不断累积。

理事长指出，商品及服务税的退税在退税情况同以往不变的状态下根本没用，协会已决定亲洽旁遮普财务部长Manpreet Badal并告知此问题以求解方。

编织材料行Knitwear Club的财务秘书Harish Kairpal说若情势持续，业界将无法长久存活。扣件制造商Munish Sachdeva公司表示：「我们遵循商品及服务税法的所有规范，但仍无法准时获得退税额。最大的问题是退税额是我们流动资产的一部份，任何形式的递延代表政府挡下了该金额。因此我们面临资金短缺，事业正受创。」



Vedanta Resources的子公司Vedanta公司在打入钢铁业后，如今期望成为印度的四大钢厂之一。该公司计画扩大钢铁产能，在未来4~6年内从150万吨增加到1000万吨。

2016年6月，它并购Electrosteel Steels公司，这间公司是钢铁与下游附加价值产品的大厂，价值532亿卢比。Electrosteel Steels公司有一间创投的厂房，产能150万吨，位于贾坎德邦，Vedanta公司将它并购后，马上宣布投资30~40亿美金，分阶段将波卡罗钢城的厂房扩产。但Electrosteel Steels公司希望在扩产之前有些周转时间，透过作业和商业举措以及产品的品牌重塑。去年度的年尾，该公司的税息折旧及摊销前利润为130~140美元，而在并购当时的数字是65美元。在去年度结尾的产量落在120万吨，年成长17%。为创造盈利的投资组合，这间钢厂推出了品牌重塑的钢产品阵容，包括印度TMT标准的棒材、盘元、可延展的铁管、钢坯和生铁。

印度政府计画成立小组负责调查钢材的可取得性

据某印度政府官员表示，当地政府计画在印度外贸总局下设一个委员会，负责调查供应给工程商品出口商的有价格竞争力钢材可否取得。该官员补充说：「委员会将在两个月内呈交报告给印度钢材部与商务部。委员会将提供建议，这会为钢材制造商和工程商品出口商带来双赢的局面。」

工程商品出口商认为国内比例将会转高，并要求钢材的购入价应该在全球采购价的水准。但钢材制造商表示钢材价格因为高运费和国内生产成本的因素而被调高。该委员会除了包括钢材部与商务部的高阶官员以及出口商之外，也会包括工程产业的成员。 □

汽车业等待增长

汽车业已遭遇逆境，小客车销售重跌30%。汽车与车用零件产业眼见每过一天复苏就越来越困难。领先车用照明市场的Lumax Industries公司的哈里亚纳邦工厂最近裁员了约500名签约工人，说是因为车厂需求低。营收下跌20%的这间公司也成为众多裁员并减产的零件制造商之一。

汽车悬挂装置用弹簧的制造商Jamna Auto Industries透露可能因为需求停滞而关厂。Bosch集团因为产能减速而决定要事业重组。Lumax公司执行长兼资深执行董事Vineet Sahni说产能减速很显著，营收的下跌正逼迫许多企业关厂。小型企业受到销售下跌的冲击很大。小型企业在车用零件营收占了30%的比例，许多都是扣件制造商，他们暂停了扩厂和现代化进程。以印度汽车制造商商会来说，近1.5万名工人已失去在汽车制造公司的工作。汽车业的减速已对经济造成连锁影响，为供应物流服务与原料的给汽车业的小型企业提供困境。他们的卡车事业也受冲击，多数拿不到原料采购订单。

LPS Bossard合资公司启动组装科技专家服务



总部位于瑞士的Bossard集团在工业扣件和组装技术领域是领先业界的产品解决方案与服务供应商。Bossard的企业网络分布于全球77个据点，旗下拥有2500名员工，该集团已联手印度LPS公司，成立一间名为「LPS Bossard India Pvt Ltd.」的合资企业。

该合资企业已在印度古尔冈市启动了一项组装科技专家服务，用于研发新产品。该合资企业表示，组装科技专家服务为所有扣件相关的挑战提供最智慧化的解决方案。该计画以三阶段的作法减少生产时间，并大幅删减成本。LPS Bossard的常务董事Rajesh Jain先生表示：「我们的组装科技专家服务累积了185年的扣件技术经验，在扣件元件与组装程序的成本方面有完整的技术观念。透过降低相关领域的复杂度，我们让公司更灵活并确保竞争力。」

国际贸易的商机

在最近由旁遮普技术教育学院工商管理系于鲁得希阿那市举办的「年度管理大会」中，印度制造业大老汇聚一堂讨论印度企业在贸易下的挑战和机会。印度政府的商务部辅秘Sudhanshu Pandey是这项活动中受邀的主要来宾。印度Sri Tools公司常务董事SC Ralhan以及GDPA Fasteners公司常务董事Kamna Raj Aggarwalla也共同出席演讲。

Pandey在会议中提到：「我们正在度过一个充满挑战与机会的时期。」去年印度出口额约在3300亿卢比。其中有2100亿卢比来自服务业，而且是有史以来最高纪录。

Aggarwalla强调把内在的优势资本化，而非追随西洋的创新概念。Ralhan则谈到了用来抗衡其他国家的出口相关规定为印度带来的挑战。他说世界贸易组织是印度在全球规模下的最大阻碍。