



美洲新闻

JohnWolz, FIN编辑 (globalfastenernews.com)

MikeMcNulty, FTI副总兼编辑 (www.fastener.tech.com)

整理/惠达杂志社

美国商务部针对中印进口牙条反补贴案做出初判

美国商务部已经针对中国和印度进口的碳钢和合金钢牙条反补贴案调查做出确认补贴初判。判决中指出中印两国出口商分别收受23.41%~24.89%和6.07%~155.03%不等的补贴。根据这些初判结果,美国商务部将通知美国海关和边境保护署根据上述初判补贴率向中印碳钢和合金钢牙条的进口商收取现金押金。在2018年,从中国和印度进口的碳钢和合金钢牙条总值分别约1.047亿美元和3,580万美元。该案请愿者为美国Vulcan Threaded Products Inc.。



美国扣件股价指数加速成长

美国扣件股价指数(FINdex)在2019年第2季往上攀升,主要是受到6月强势的历史新高股价表现所激励。FINdex在第2季上升13%,表现超越只有6.2%成长的其他相关产业类股。Arconic达到当期最大比例的获利,在2019年第2季成长35%。其他在第2季获利10%(含)以上的企业包括Simpson Mfg.(上升12.1%);Tree Island Steel(上升13.3%);和Wesco Aircraft(上升21%)。

在2019年上半年,FINdex成长了13.7%,没有超过相关产业股价指数的15.3%成长。Arconic在2019年前6个月达到最大的获利比例,在当期攀升53.1%。其他在上半年获利也超过10%(含)以上的扣件企业有Carpenter Technology(上升34.7%);isco Industries(上升39.3%);ITW(上升19%);Lawson Products(上升16.2%);Simpson Mfg.(上升22.8%);Stanley Black & Decker(上升20.8%);TriMas(上升13.5%);和Wesco Aircraft(上升40.5%)。

在2019年第一季度,FINdex就收复了2018年失去的获利,增加7.2%,其他相关产业股价则是成长8.6%。

FINdex在2018年受到市场多变不定因素影响呈现萎缩,使2018年成为过去10年来股价最糟的一年。FINdex在该年度下滑7.1%,其他相关产业股价则下滑7%。在此下滑之前曾经有连续两年双位数成长。

Mowins : 市场仿冒扣件变多了

Mike Mowins在今年美国底特律螺丝展的一场会议中表示:「仿冒扣件的问题又再次浮出台面。」扣件问题产生后来1999年实施的美国扣件品质法案。

Mowins以Phillips Screw Company的全球授权总经理身分对外发言。他后来接着退休。Mowins表示:「因为仿冒扣件的问题,政府机构像是国防部和能源部又再一次紧盯扣件产业。扣件品质法案衍生出向美国专利局注册扣件头部印记来让尺寸大于1/4吋的扣件获得某种程度的保障。法案中有一些被排除在外,包括组装零件、订单量小于(含)75支、通过ISO / QS9000或是有自己标准要求航空器的零件。」

市场环境改变

供应商管理库存(VMI)角色更加吃重和全球供应链等部分都是自美国扣件品质法案实施以来出现的改变。B2B的线上市场环境在美国扣件品质法出现前尚未存在。」

Mowins观察到:「扣件曾经来自于你原先就知道的来源。现在,中国『回收』这些电子零件并将其以全新的样貌转卖出去,混淆了其原本的产地来源也缺少可追溯性。美国海岸巡防署在2017年发现仿冒的扣件后发出安全示警。一份调查显示一艘渡轮的推进器失效主要是因为不正确标注的扣件被使用在驱动轴系统上。很多安装上的螺栓头部与螺身分离,导致变速器分离以及水渗进引擎室。SAE G-21仿冒原料委员会是试着确保扣件品质的因素。」

Mowins建议

- 如果你要和国防部和能源部做生意,对你供应链的要求会源源不绝出现。
- 了解自己的供应链以减少仿冒的风险。
- 若价格似乎太优惠,那么它可能就是太优惠。
- 训练旗下人员确保他们了解品质和供应链。
- 商标提供额外的品质保障,因为商标可以找出产品源头。

Mowins表示对付进口仿冒扣件最好的方法之一就是美国边境出入境海关所实施的注册商标法。海关执法单位扣留和通常会销毁找到的仿冒扣件。

Touhy : 机器人简化资料获取的途径

在先前美国底特律螺丝展举办的一场名为「不自动化就等着被淘汰」的演讲上来自Fanuc America的John Touhy表示:「机器人的时代正在来临」。

Touhy表示:「自2012年起机器人的占比每年皆成长20-30%。害怕的商人开始表示机器人将会让很多工作消失,不过那些都是比较脏乱和危险的工作。反之,机器人创造了职业,而机器人也让克莱斯勒车底翻身。」

FANUC



Fanuc是一家提供自动化产品和服务(包括机器人和电脑数控无线系统)的全球性企业集团。

Touhy表示:「机器人提供一种预测性的未来,像是用机器产生663条应该避免的问题。机器人可以计算出接下来3-4个月可能发生的失效。我们可以收到油脂检查示警,避免日后可能发生的制造时间浪费。如果你有更多有技能的员工你能够创造更多工作吗?当机台操作员不在或休假时,你能完成多少工作?机器人可以全年无休运作且一台机器人就可以操作多台机器。只要保养得宜机器人就可以稳定重复运作也很可靠。机器人可以简化资讯取得的途径。南韩、日本和德国在机器人的使用都居领先地位。瑞典和丹麦则排在之后以及第7位的美国和第10位的台湾之前。」

Touhy观察机器人绝对不会回嘴的特性罗列出这些优点。

Innovative Components添购新自动组装机提升指旋螺丝产能

位于美国伊利诺Schaumburg的塑胶旋钮、快放销、绳索和螺纹确认器供应商Innovative Components, Inc.最近全新引进可以大幅增进该公司组装指旋螺丝产能的自动化组装机。此外,新自动化组装机也能帮助省下资源来使用于公司在其他手动轻型组装机作业订单的实践上。



**Fastenal庆祝第
1,000处客户厂
内服务据点设
立成功**

六月初美国Fastenal宣布其产品零售贩卖机的设置已达100,000台,七月还达到1,000处客户厂内服务据点设立目标,每个点专责满足该客户的在地客制产品供应需求。第1,000处厂内据点设置在加拿大Nutrien肥料厂位于Saskatchewan的工厂。这个Fastenal现场据点是Nutrien的第三座专责服务/仓储地点。Fastenal这种厂内服务据点概念原先是为了回应1992年一个个别客户的需要,当时那家大型制造厂需要的产品存货量远高于Fastenal在当地据点架上所能供应的量。该公司也想要Fastenal驻厂以评估其每日所需产品量并即时补足库存。因此,那家公司提出这个想法来引进库存和Fastenal代表来支撑营运所需。Fastenal之后也继续开设更多这类厂内服务据点,在2014年底达到200处,2018年底速度加快达到900处。多亏有Fastenal销售和执行团队,现在厂内据点已经突破1,000处门槛,占Fastenal总营收25%以上。



ParkOhio主席兼执行长辞职并出任美国驻爱尔兰大使

位于美国克里夫兰的供应链管理服务和高精制品领导供应商ParkOhio宣布担任Park-Ohio控股集团26年主席兼执行长的Edward F. Crawford已经正式辞职和退出董事会成员,且于2019年6月17日生效。他将出任美国驻爱尔兰大使。美国总统唐纳德川普于2018年10月23日提名Edward F. Crawford出任美国驻爱尔兰大使。美国参议院也于2019年6月13日以90票赞成对上4票反对的胜利通过Crawford的大使任命案。他于2019年6月26日宣誓就职并于2019年7月1日向爱尔兰总理Michael D. Higgins递交国书。ParkOhio将在现任主席兼执行长Matthew V. Crawford带领下继续以不同的管道向前迈进。Crawford表示:「我想要借此机会感谢所有股东有远见的支持让公司变得更好。」

**美国MFCS与德国
RIBE合资成立高
强度铝扣件制造厂
Aluform USA**



MacLean-Fogg
COMPONENT SOLUTIONS



MacLean-Fogg董事长兼执行长Duncan MacLean日前宣布位于德国Schwabach的Richard Bergner Verbindungstechnik GmbH & Co. KG (RIBE®)以及位于美国伊利诺州Mundelein的MacLean-Fogg Component Solutions (MFCS)将合资成立Aluform USA公司。RIBE公司旗下的Aluform®铝制产品在汽车产业用之轻质和抗腐蚀高强度铝螺栓、螺丝和螺柱扣件领域具市场领导地位。Aluform USA结合了RIBE®和MFCS的优势,目标在透过应用工程、客户支援和美国制造把Aluform产品系列推广至北美市场。

Duncan MacLean表示:「RIBE®公司是家很棒和创新的扣件企业。其RIBE-Aluform®产品项目为高强度汽车用铝扣件设下了全球标准。车辆轻量化将持续成为主要产业趋势,同时代工厂也在努力改善燃料效益和电池的最大使用效能。我们非常兴奋可以进一步透过使用Aluform高强度铝螺栓在我们具领导地位的扣件方案中来协助在北美市场客户达到轻量化目标。」

RIBE®管理伙伴Frank Bergner表示:「MacLean-Fogg过去94年来一直是创新扣件和高质生产的知名领导角色。MacLean-Fogg优异的制造能力、应用工程和客户服务使他们成为支持Aluform在北美成长的理想支持伙伴。」



ENDURALOCK

Enduralock在美国太空总署iTech竞赛中获胜

扣件制造商Enduralock是今年7月10-11日在加州举办的美国太空总署iTech Cycle I竞赛三个获胜者之一。该竞赛汇聚来自全球各地的菁英争冠。

位于坎萨斯Lenexa的Enduralock主要设计高抗震永久性锁固扣件，不过这些扣件以标准工具就可以被拆下和再使用。

该公司形容其专利扣件是「正向锁固、高度抗震、易于移除和安装、可再使用、可轻易使用于艰困环境，可以在看不到的情况下再次被使用，丧失预置荷载时也能抗震。」

Enduralock表示其扣件通过300,000次震动循环，是航太产业要求的10倍。这类产品包括辐射防松扣件、辐射防松螺栓和螺帽板材紧固系统。

Enduralock 执行长和共同创办人Harold Hess表示：「我们投入大量时间精力开发用来解决太空常见艰困环境所使用的特殊扣件解决方案。我对团队达到的成就感到无比自豪也非常兴奋能够和美国太空总署一起进行未来计画。」

在美国太空总署马歇尔飞行中心工程师的评估之后，该公司的扣件目前已经通过太空应用认证。

美国太空总署iTech是为了找出能解决地球和太空中所遇到挑战创新解决方案的提案。



American Elite Molding 支付350,000美元与管束制造商进行诉讼和解

American Elite Molding (AEM) 已经发布两项道歉声明并支付 Advanced Cable Ties 350,000美元以进行诉讼和解。

以AEM信头为底并由公司拥有人兼董事长Robert Sires签名的声明中提到：「2018年5月11日，American Elite Molding发出公开媒体声明表示AEM相信其竞争者之一Advanced Cable Ties (ACT) 公司内部存在不公平的劳动作为。在该声明中，AEM错误陈述有关ACT公司聘用了无文件证明的工人，以及提到该公司工人是从其他国家引进并透过台下面程序支付薪水。AEM也对该媒体的会员做了类似错误陈述。AEM的声明是错误的，两造在诉讼中所取得的迹证也显示如此。AEM无条件收回关于ACT聘用非法劳工的指控声明。AEM也非常懊悔这些声明对ACT可能已经造成的伤害。AEM和ACT已经针对此事解决歧见。我们也祝福ACT未来事业发展顺利成功。」

而第二项声明指出：「Advanced Cable Ties, Inc.向联邦法院控告其竞争者 American Elite Molding, LLC和BuyCableTies.com, LLC，其宣称从2011年开始，被告从中国和台湾进口各种尺寸的管束配件，并不正确地向其客户表示他们所有的管束皆在美国佛罗里达一家工厂制造。被告对此指控有争论，目前此案件已经被解决。该案送交审判后有充足的迹证显示在2016年之前，某些实际上不在美国制造的产品在相关网站或目录文件上并没有被清楚地标示。」

该协议由ACT董事长和共同创办人Ken Tomasetti和Sires所签署。

2016年，ACT向美国地方法院提出被告American Elite Molding, LLC违反Lanham法案、涉及诈欺和故意错误陈述的诉讼。

双方在「充足的证据发现交换后」达成协议。

协议要求双方除非在美国制造否则不得宣传广告产品（包括管束）为美国制，向他处采购的产品必须精确地标注原产地。

同一时间，Tomasetti将 AEM的诉讼案定调为直接竞争者的「报复性指控」。

Tomasetti 表示：「ACT更早前也针对AEM（当时称作Bay State Cable Ties）向联邦法院提告，因为Bay State不当挪用ACT的贸易机密。」

AEM的新控告案还宣称ACT向市场及美国政府做了错误表述。

American Elite Molding宣称约60%的ACT劳工为非法聘用并由 Twin City Temporaries Inc.所提供，这家公司从其他国家仲介劳工并以台面下的方式支付薪水以进行逃税。

位于麻州Gardner的Advanced Cable Ties成立于1994年，且其网站声明该公司是家绝对可靠的美国制造公司。

成立于1998年Bay State Cable Ties的公司名在1996年更名为American Elite Molding。位于佛州Crestview的American Elite主要生产尼龙管束。

BOSSARD

瑞士Bossard在美国波士顿设立新设计中心

在大规模的建造和改装后，Bossard在美国波士顿地区正式开设全新的办公和设计中心。整个迁移到位于麻州Stoughton市新址的计画从今年2月就开始进行。

崭新的空间备有现成的紧固方案素材、工业4.0供应链管理和先进的测试服务。该中心将提供Bossard客户取得第一手Bossard组装技术和智慧工厂物流服务并将之应用于其组装和生产流程的解决方案。除了舒适的办公空间和新设计中心外，该场所也以拥有符合ISO 5级的清洁室自豪。

Bossard在6月5日与来自美国新英格兰州超过30名制造商和工程师举办盛大开幕仪式。



美国扣件进口商涨价以因应新关税

美国扣件进口正在提高产品价格以因应对中国扣件产品的关税。美国Brighton-BestInternational董事长Jun Xu表示：「公司已经启动复合式管道来处理关税问题。我们必须增加价格来弥补增加的关税成本，且也希望可以多元化进口国家来源。」

总部设于俄亥俄州的Stelfast董事长Don Haggerty表示公司正在提高价格。他说：「因为我们开始看到后续进来产品所产生的额外成本，因此我们将会调整贩售价格。这类价格调涨将会在接下来几个月展开。」

Xu表示Brighton-Best对关税调高感到讶异。Xu表示：「所有事情都指向协商进行得很顺利。不过在这个阶段，我们相信关税是长时间的议题，因为中国和美国已经把自身进一步逼到墙角。」除了涨价之外，进口商表示他们也在找寻中国以外的扣件采购来源以弥补关税造成的影响。

Haggerty表示，Stelfast已经重新检视了中国、台湾、韩国、越南、泰国、德国、义大利、克罗埃西亚、印度和墨西哥的报价。除此之外，两家进口商也正在寻求从其他国家采购扣件。Haggerty表示：「我们已经开始把许多产品的生产移转至中国以外的国家来让冲击最小化。」Haggerty表示重新进行扣件采购实际上是让所有产品的成本都增加。

Xu表示他并不期待美国关税会有很快的解决方案。Xu说：「美国想看到中国经济有结构性改变并导入智慧财产权的新法和执行。」中国已经清楚表明将不会执行任何结构性的法律改变以迎合美国。中国可能会持续奉陪直到川普行政团队卸任为主，因此我们不认为这样的情况会很快的解决。」



G.L. Huyett公司开设新的技术中心

总部位于美国明尼亚波利斯市的G.L. Huyett在雪梨开设了一座科技中心。该公司相信未来制造业B2B商务很重要以及电子商务会更加息息相关，新技术中心的开设则支持了这个信念。该中心是由公司的科技与行销副总Sarah Sinnett女士领军，她同时也兼任公司的执行委员会。为管理公司电商网站的永续发展，公司也雇用了Alan Beard先生担任新的电商经理一职。公司也雇用了Charles Chuck Hoffman先生担任特别计画管理人推动数据分析。

航太扣件股表现优于工业股

FIN的扣件股表面评比包含19家上市公司的扣件事业。在最近一季，航太扣件股取代了工业股成为霸主。重点包括以下：

Arconic公司财报显示工程产品与解决方案是业的营业额（主要是指航太扣件）在2019年第一季上升了5%，达15亿美金。有机营业额成长了7%，成长动能来自航太引擎和国防领域的成长。航太部门的营业利润率达16.8%，同年上升了210个基准点。

Bossard集团财报显示，即使面临更具挑战的情势，2019年第一季销售仍成长5.4%，达2.322亿瑞郎（2.034亿欧元）。

集团在欧洲的销售成长5.1%，达1.389亿瑞郎（以当地汇率换算则成长了7.3%）。在美国的销售下跌4.9%，落在5810瑞郎，原因是集团对几家重要顾客的销售减少。集团在亚洲的销售成长16.6%，达3520万瑞郎（以当地汇率换算则成长了+17.7%）。

Chicago Rivet & Machine Co.公司财报显示扣件部门营业额在2019年第一季下跌15.1%到7600万美金。第一季对美国汽车业顾客的销售下跌21.5%，落在106万美金。因为美国在2018年对钢材和铝材课征关税，生产成本跟着原料成本升高。

Fastenal公司财报显示扣件产品单日销售在2019年第一季成长11.8%到4.556亿美金，占了总销售的34.8%。单日扣件产品的销售在三月的成长率达到13.5%，高于2018年三月的12.4%。第一季的非扣件类产品单日销售成长12.7%，达8.537亿美金，占销售额的65.2%。

Grainger的财报显示2019年第一季销售（包括扣件）成长3%，达到28亿美金，成长动能包括3个百分点的销量长和1.5个百分点的价格调涨。营业收益成长8%，达3.63亿美金，营业利润率为13%。

毛利率39.1%，对比2018年第一季的39.5%。第一季净收益增加9%，达2.53亿美金。

ITW公司财报显示2019年第一季汽车代工部门（包括扣件）营业额下跌10.5%。该部门营业收入下跌23%，落在1.67亿美金。同期，建筑产品的营业额（包括扣件）下跌6.3%，落在4.01亿美金，部门的营业收入下跌8.4%，落在8700万美金。

Stanley Black & Decker公司工程扣件的2019年第一季有机营业额下跌4%，因为「轻量化汽车产量下跌，产品出货量低大幅抵销了扣件持续的增长」。该公司工业部门的销售（包括扣件）增加10%，达到5.55亿美金，但产量下跌3%。该部门利润下跌12%，落在7100万美金。

Tri Mas公司财报显示2019年第一季航太部门（包括Monogram Aerospace Fasteners、Allfast Fastening Systems、Mac Fasteners等品牌）的销售成长1.4%，达3830万美金，成长动能来自扣件的需求水准稳定。该部门营业利润成长25%，达5700万美金。



Semblex公司推出轻金属合金专用扣件

伊利诺州的Semblex新推出的FastFlow™ FDS®扣件可解决周期时间方面的挑战。它的多螺旋牙设计可以将钻螺纹和拧紧的阶段缩减超过65%。若将它搭配强力的程式设计策略以及它头部拥有的FastStart™寻找功能，就可实现0.4到0.6秒的周期时间。FDS是德国EJOT公司的注册商标。

Kevin Menke先生获得ASTM International 扣件委员会颁发最高年度的殊荣

ASTM International扣件委员会(F16)将最高年度奖项(功绩奖)颁给了Kevin Menke公司，他是明尼苏达州Fastenal公司的工程主任。这个满腹盛誉的奖项是ASTM对个人对标准制定之贡献的最高肯定。委员会颁发给他是因为他优秀又全心全意任职于委员会，也认同他对制定ASTM标准的全力投入，以及他的技术专业、可做为典范的专业态度，以及他持续不懈促进全员共识。自2005年起他就是ASTM International会员。

SPIROL公司位于康乃迪克州的全球总部完成重大扩建

SPIROL的员工、经理主管人员、委员会成员、康乃迪克州代表与其他贵宾集聚一堂，庆祝SPIROL完成总部暨当地最大国际级厂房的重大扩建。这次的扩建始于2016年初，新增的项目包括厂区、存放原物料和完成品的先进仓库、品质实验室、办公空间、室内地面、采光更新、大幅投资新的生产科技。整体来说，生产区扩增了40%左右。最高执行长Jeff Koehl先生与创立者的孙子Herman Koehl都上台向在场的全体，表达自己为71年前以发明螺旋弹簧销起家的SPIROL公司所达成的成就感到骄傲。今日的SPIROL在扣件紧固、接合、组装产业中已成为国际认可的领导品牌，在全球4大洲和13国设有据点。它总共有13个制造、销售和全方位服务经销据点遍布南北美与欧亚，在今日的动态市场中为SPIROL带来独特的垂直整合阵势。



Motor City Industrial公司并购Quality Fastener and Supply Co.公司

密西根州的Motor City Industrial公司(以下略称为Motor City)宣布并购了同州的Quality Fastener and Supply Co.公司(以下略称为Quality Fastener)。这是Motor City的第三个并购案，且进一步扩大了它供应给多产业多地区顾客的产品和服务阵容。Quality Fastener经销工业消费性产品与配件，它成立于1982年，提供1.5万件单品的供应链方案，透过供应商管理库存系统服务绩优股顾客与当地企业，随时库存重要零件以提供即时交货。Motor City最高执行长Joe Stephens先生表示：「我们很高兴有Quality Fastener的加入，也期待我们共同的未来。Jim Hiatt和John Shepard先生已打造出这间很棒的公司，我们很感谢他们相信我们能延续他们的事迹。」 Motor City是一家有附加价值的扣件与相关消费性工业产品的经销商。

征稿中

欢迎踊跃投稿！让扣件产业一同成长！！

国贸纠纷案例稿件 募集

国际贸易日趋复杂，纠纷事件频频发生，欲求完全消弭贸易纠纷实属不可能，惟有针对发生纠纷之原因，详细分析探讨，并事先尽量做好预防之工作，或许可使纠纷与损害减至最小程度。惠达杂志在此向扣件业界强力邀稿，如贵司曾有国贸纠纷案例，欢迎来稿分享（本社可将公司匿名处理），我们会将您的案例刊载於螺丝世界双月刊与网站中，让业界有案例可寻，避免重蹈覆辙！

案例分享来稿请寄 惠达编辑部
design@fastener-world.com.tw